

# EXPANSIÓN

GASxREDES&GLP

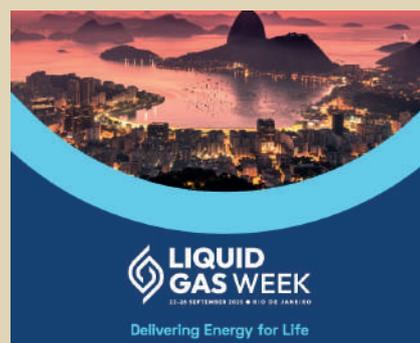


AÑO 18- N° 110 - AGOSTO 2025 - \$4.500 - BUENOS AIRES - ARGENTINA



## El escenario del GLP global se debate en América

El GLP presenta desafíos hacia el futuro, por qué es una energía amigable con el medio ambiente y contribuye a mejorar la calidad de vida de la población. Un energético dúctil que se distribuye envasado, a granel o por redes a pequeñas y medianas poblaciones. En síntesis, todavía hay muchos desafíos por cumplir.



**La siguiente edición estará presente en los Congresos conjuntos de la Asociación Iberoamericana y la Asociación Mundial del GLP**

En la ciudad de Río Janeiro, Brasil, se debatirá durante cinco días los desafíos y perspectivas que tiene el gas licuado de petróleo (GLP), con representantes de los cinco continentes. Además se verá el pulso del negocio y las tendencias del mismo.



**TGS un jugador que apuesta al transporte y los líquidos**



**Actualidad: los límites en las redes de gas**



# TORTORIELLO

## METALGAS



- **REHABILITACIÓN DE TANQUES Y ESFERAS** SOMETIDOS A PRESIONES DE GAS LICUADO DEL PETRÓLEO.
- **REHABILITACIÓN DE TANQUES DOMICILIARIOS** DE 0.5m<sup>3</sup> A 7m<sup>3</sup> SOMETIDOS A PRESIONES DE GAS LICUADO DEL PETRÓLEO, EN TALLERES PROPIOS.
- **REHABILITACIÓN DE TANQUES MÓVILES** PARA TRANSPORTE DE GAS LICUADO DE PETRÓLEO EN TALLERES PROPIOS.
- **VERIFICACIÓN Y CERTIFICACIÓN DE VÁLVULAS** DE SEGURIDAD, VÁLVULAS DE EXCESOS DE FLUJO Y CONTROL DE MANGUERAS DE GLP.

### SERVICIOS ESPECIALES CON LOS QUE CONTAMOS:

- SERVICIO DE INSPECCIONES PARA ESPACIOS CONFINADOS CON DRONES.
- SERVICIO DE MEDICIÓN DE ESPESORES CON EQUIPOS CRAWLER.
- MEDICIÓN DE ESPESORES POR DESCENSO CON CUERDAS.
- EMISIÓN ACÚSTICA.
- DISEÑO Y FABRICACIÓN DE PLANTAS DE GLP.
- ENSAYOS NO DESTRUCTIVOS.
- SOLDADORES CALIFICADOS.
- METALÚRGICA EN GENERAL.
- SERVICIOS DE ARENADO Y GRANALLADO.
- PINTURA EN GENERAL.

### CERTIFICACIONES

CERTIFIED  
ISO 9001  
ISO 39001



### NUESTROS CLIENTES



Ruta 22 km. 1215 (C.P. 8324) Cipolletti - Río Negro

Tel./fax 0299-4781861 / 4786664 líneas rotativas - Interno 116 / Cel: 299 511-7700

dkrohling@ptortoriello.com.ar - www.tortoriello.com.ar



**70 años**  
**de experiencia**  
atendiendo requerimientos  
de almacenamiento,  
distribución  
y transporte de GLP.



STAFF

**Director - Editor**  
Enrique Octavio Mujica

**Arte & Diseño**  
Emmanuel Panza

**Fotografía y video**  
Marcelo Magnacco

**Redes sociales**  
Rocío Gagliardo

**Redacción y publicidad**

Luzuriaga 1890 Hurlingham (1686)  
Pcia. Buenos Aires - Argentina  
54 11 2197-3601 / 54 11 54-144-4902

**Web**

www.expansionweb.com.ar  
www.americaglp.com

**E-mail:**

info@revistaexpansion.com.ar  
mujicaasoc@yahoo.com.ar

**Instagram:**

@ExpansionAirGas / @AmericaGLP

**Twitter:**

@ExpansionAirGas / @AmericaGLP1

Registro Propiedad Intelectual en trámite. Se puede reproducir la información con la mención de la fuente. Las notas de opinión reflejan el pensamiento del autor, no así de EXPANSIÓN, GAS X REDES & GLP.

# Un invierno con varias lecturas

Al cierre de esta edición se va un invierno que trajo una continuidad de días fríos, con los consiguientes picos de demanda impensados. A su vez, hubo mucha novedad regulatoria. En el consumo en las redes de gas natural, por primera vez en la historia, la ciudad Mar del Plata se quedó sin fluido en las cañerías. Por milagro, no fue tragedia. La inoperancia se puede pagar caro. Así y todo, el consumo de gas natural por red bajó un 6% en general, en lo que va del año. Mientras que, en el gas envasado, todo indicaría que las ventas crecieron respecto a otros inviernos más cálidos.

En la faz regulatoria, podemos decir que el negocio del GLP hubo gran novedad: la desregulación impulsada por el Gobierno Nacional, y que consistió, principalmente, en el retiro del Estado en la operatoria; también hay libertad de precio para la compra y venta; y caída de las barreras de acceso al negocio. Veremos, con el tiempo los resultados.

En el sector de la distribución de gas por red, la novedad fue que todas las Distribuidoras lograron mantener actualizaciones de tarifas mensuales por inflación y, tres de ellas, lograron la renovación de sus contratos de concesión por 20 años más.

Por último, queremos destacar que, nuevamente, revista Expansión y americaglp.com estarán presentes en el Congreso Mundial del GLP, se realizará entre el 22 y el 26 de septiembre en Río de Janeiro, Brasil. Seremos el único medio especializado para informar y retratar lo que pasa a nivel global en el negocio.

Enrique Octavio Mujica

## SISTEMAS DE POLIETILENO CON MÁXIMO RESPALDO



AGUA

Redes y distribución de agua, drenaje y riego.



GAS

Redes y distribución de gas.



MINERÍA Y PETRÓLEO

Aplicaciones industriales, mineras y petroleras.

+GF+ GEORG FISCHER PIPING SYSTEMS

FERVA POLYTHERM



Polytherm Central Sudamericana



Av. Pte. Perón 3750 - B1754BAP San Justo - Buenos Aires Tel.: (5411) 4480-7093/95 - www.pcs-sa.com.ar info@pcs-sa.com.ar

# Italgas

## GAS PROPELENTE PARA AEROSOLES



En **Italgas** nos centramos en ofrecer soluciones estratégicas e innovadoras a través de investigación e inversión constante. Por eso la tecnología de nuestra **Planta Procesadora**, así como todo el proceso de desodorización asegura que el producto resultante cumpla con las especificaciones de la industria más estrictas y garantiza la pureza y consistencia del producto obtenido, que es químicamente estable, no tóxico, libre de olor y no corrosivo.



### Calidad que se **ve** y se **percibe**.

#### CONTROL DE CALIDAD - ITALGAS QUALITY CONTROL

A partir de nuestro laboratorio de **control de calidad**, realizamos un análisis riguroso de los productos obtenidos y de la materia prima utilizada, asegurando así la calidad y trazabilidad de los mismos.

Contamos con tecnología avanzada y personal altamente calificado para realizar ensayos físicos y químicos de acuerdo a las especificaciones técnicas que cada producto requiere.

 Casa Central: Laprida 1159  
Rosario - Provincia de Santa Fe - Argentina  
Tel./Fax: +54 (341) 4252514

 Planta Procesadora: Ruta Provincial 200, Km 70  
Parque Industrial Las Heras - Buenos Aires - Argentina  
propelente@italgas.com.ar

# Italgas

[www.italgas.com.ar](http://www.italgas.com.ar)

# Distrigas va por más redes

La subdistribuidora de Santa Cruz, Distrigas, construye la nueva planta de compresión de gas en la ciudad de Río Gallegos, "lo que generará un mayor caudal de gas para sus redes, permitiendo cubrir toda la ampliación proyectada para Río Gallegos y el crecimiento previsto para los próximos 10 años", explicó su presidente, Marcelo De La Torre.

Según lo indicó De La Torre, las obras que está haciendo Distrigas en la capital provincial se traduce en un beneficio para 2.400 familias, mientras que en el resto de la provincia proyectan duplicar ese número.

Además de Río Gallegos, Distrigas tiene planes de ampliaciones de redes en las siguientes localidades: 28 de Noviembre, Río Turbio, El Calafate, Tres Lagos, Los Antiguos y Pico Truncado.

OBRAS EN CALCHÍN,  
GUATIMOZÍN,  
SAMPACHO  
Y LAS HIGUERAS.

# Córdoba Invierte \$914 M

El Gobierno de Córdoba, a través del Ministerio de Infraestructura y Servicios Públicos, entregó fondos por \$914 millones de pesos para nuevas redes de gas natural en las localidades de Calchín, Guatimozín, Sampacho y Las Higueras.

El financiamiento servirá para ejecutar trabajos de tendido de cañerías para ampliar las redes y conectar más vecinos y comercios. En una primera etapa se entregaron fondos por el 25% de los fondos, en concepto de adelanto financiero para el inicio de las obras. Mientras que el resto se desembolsará a medida de los avances de obra.

Este aporte se da en el marco del Programa Integral de Gasificación que lleva adelante la Provincia, con la ejecución de obras de conexión al gas natural por red en instituciones educativas, industrias, comercios y domicilios de localidades del Interior.



ANDROWEN SRL es una empresa que nació para dar soluciones en los diferentes tipos de mercado de conducción de fluidos, Minería, Petróleo y Telecomunicaciones, ofreciendo la comercialización de sistemas completos para cada demanda.



GAS



AGUA



MINERIA



info@androwen.com.ar | (5411) 5434 2704 | (54911) 2694 5780



américan GLP .com  
Primer suministrador de la Provincia de Córdoba en Petróleo GLP

EXPANSIÓN  
2025



Máquinas de Electrofusión para redes de PEAD



Detectores de fugas de gas.



Sistema de supervisión y vigilancia remota.



Máquinas de Termofusión para redes de PEAD



Perito Moreno 375  
(1804) Canning - Bs As - Argentina  
Canning Industrial Parque Privado

Tel (54 011) 5361-6161 / 3221-1259  
Email soporte@mgsc.com.ar  
Web www.mgsc.com.ar

ABARCAN A CUATRO BARRIOS EN TOTAL.

## Más redes en Comodoro Rivadavia

La municipalidad de Comodoro Rivadavia continúa con el avance de obras de redes de gas en distintos con fondos propios.

Según se informó, el nuevo barrio será el Abel Amaya donde hubo colocación de nichos de gas, movimiento de suelo, y próximamente se dará inicio al tendido de más de 2700 metros lineales de cañería, junto con la ejecución de 174 servicios domiciliarios.

El municipio financia la red, una contratista la construye y Camuzzi aprueba técnicamente y se queda con más mercado sin poner dinero alguno para la extensión. Cabe recordar que el plan municipal de gasificación continúa con obras similares en los Gasoducto, Centenario y Acceso Sur, mientras que en el barrio Don Bosco, se ultiman detalles administrativos para la inauguración. Estos conjuntos de obras beneficiarán a más de 500 familias.

**TIXO**  
SOCIEDAD ANONIMA

**SEGURIDAD CERTIFICADA**



**LA ENTIDAD AUDITORA DE SEGURIDAD  
LÍDER EN LA INDUSTRIA DEL GLP**

Paseo Colón 275 1er Piso (1063) C.A.B.A. - ARGENTINA  
TELÉFONOS: 54 9 11 51099898 / 54 9 11 55238638

MAILS: oscar.gambetta@tixosa.com / gabriela.poncedeleon@tixosa.com

## LÍDER EN FABRICACIÓN DE TUBERÍAS



**ITAL VINIL**  
SAN LUIS SAIC

[www.italvinilsanluis.com](http://www.italvinilsanluis.com)

Primeros y únicos en el País  
en contar con la Norma NAG-140



**américaGLP.com**  
Para el Laboratorio de la Industria de Gas Licuado de Petróleo (LIGP)

**EXPANSION**  
INDUSTRIAL

# TGS, la operadora de toda la cancha

Es la empresa líder en los servicios integrados en toda la cadena de valor del gas natural; acá contamos las principales inversiones.

Con la idea fija de como transportar todo lo que produce Vaca Muerta, TGS se convirtió en la empresa líder en ese manejo fundamental para que la producción se transforme y se monetice.

Las inversiones proyectadas son de preponderancia, y superan los 4.000 millones de dólares. Desde plantas de acondicionamiento del gas natural, hasta ampliación de la refinación del gas natural para extraer sus derivados como el propano, butano y gasolinas, pasando por los gasoductos que dedicados para abastecer a los barcos licuefactores que exportarán GNL a distintos puntos del planeta.

La noticia reciente fue la adjudicación para el financiamiento y la ampliación de la capacidad de transporte de gas natural del Tramo I del Gasoducto Perito Moreno (ex Néstor Kirchner), en unos 14 millones de metros cúbicos por día, y que requerirá una inversión de USD 700 millones. La licitación que lleva adelante la empresa estatal Energía Argentina Sociedad Anónima (Enarsa), y TGS fue la única firma que presentó una oferta.

La obra se compone básicamente de la repotenciación del gasoducto Perito



Una empresa que apuesta a transportar y dar valor agregado a los líquidos que emergen del gas natural de Vaca Muerta. Una mirada de pensar en los mercados globales.

Moreno. Actualmente, el gasoducto es un caño de 570 kilómetros con dos plantas compresoras, una en cada extremo. Y con eso se transportan 21 millones de metros cúbicos día (MMm<sup>3</sup>/d) nominales. Ahora TGS deberá instalar tres nuevas plantas compresoras, con una distancia entre ellas de 150 kilómetros, para alcanzar la capacidad extra de 14 millones de metros cúbicos día, de los cuales 12 millones van a estar destinados al GBA y el nodo litoral y 2 millones al nodo Bahía Blanca. A su vez, habrá una segunda licitación para complementar esta obra, con otra ampliación, y que demandará una inversión de 200 millones de dólares.

Lo que está en carpeta ahora es la construcción de una nueva planta de procesamiento

dentro de la planta existente en Tratayén, Neuquén, en la boca de salida de Vaca Muerta. La cual es abastecida por el gasoducto de 180 kilómetros que va por el medio de Vaca Muerta y capta todo el gas no convencional que se está produciendo.

La planta de acondicionamiento Tratayén nació con 5 MMm<sup>3</sup>/d y hoy ya completa 28 MMm<sup>3</sup>/d. Y el objetivo es transformar una planta de acondicionamiento a otra de procesamiento, con una carga de gas a procesar de 43 MMm<sup>3</sup>/d. Todo el etano, el propano, el butano y la gasolina que se logra captar, deberá tener una obra adicional que es un poliducto de 600 kilómetros para enviarlo a Bahía Blanca. Para TGS ese poliducto piensan que será "la única autopista" al sur bonaerense, donde deben "adherir todos y pagar el peaje que corresponda", a partir de una obra con módulos escalables. Ahí se fraccionará cada producto por separado para ponerlo en puerto para su exportación.

Para agregar 43 MMm<sup>3</sup>/d al procesamiento en Tratayén, desde la empresa sostienen que se deberá hacer una inversión de 2.500 millones de dólares, aproximadamente, y puede crecer a los 3.000 millones si se le agrega etano. Esa mayor producción y su posterior exportación, puede generar ingresos por 3.500 a 4.000 millones de dólares al año.

Si bien la facturación en estos derivados son importantes, pero todo tiene que atarse diferentes hilos. La inversión y la financiación, el producto (que está) y lo principal: los clientes en el exterior. En eso están, porque entienden que será la llave para el financiamiento de tamaño inversión.

**CADEGAS**  
Cooperativa Argentina  
de Gas Licuado Limitada



Reconquista 458 - Piso 10 (1084) - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Teléfono: 011-4328-4127 / Fax: 011-4326-5923

Correo Electrónico: info@cadegas.coop - [www.cadegas.coop](http://www.cadegas.coop)



DESDE 1957  
LIDERANDO EL  
MERCADO,  
FORTALECIENDO LA  
INDUSTRIA  
NACIONAL

PRIORIZANDO  
SIEMPRE LA CALIDAD  
DE NUESTROS  
PRODUCTOS Y LA  
SATISFACCIÓN DE  
NUESTROS CLIENTES



FÁBRICA: SANCHEZ DE BUSTAMANTE 2743 B  
ADMINISTRACIÓN: BRANDONI 1743 CP2000  
ROSARIO, SANTA FE, REPÚBLICA ARGENTINA.  
+54 9 341 463 9349 / 7742 (LINEAS ROTATIVAS)  
+54 9 341 508 3347



WWW.INEAR.COM.AR

# ACCESORIOS DE ELECTROFUSIÓN PARA PEAD

Gestión de la Calidad : ISO 9001/2015

## Fabricación PE 100 NEGRO / SDR 11

·Presión Nominal de trabajo  
**GAS :10 bar / AGUA: 16 bar**

## Homologados ENARGAS NAG 140-3

VALVULAS DE BLOQUEO para cañerías de PEAD

La válvula está diseñada, fabricada y aprobada según Norma EN 1555-4 y

## Homologados ENARGAS NAG 140-4

Los extremos están diseñados para fusión a tope y electrofusión, lo que convierte a la válvula en una parte integral del sistema de tuberías sin fugas completamente soldado.



La tecnología de unión segura para tuberías de gas, agua e industriales de HDPE (Polietileno de Alta Densidad)

MAINTEC es importador directo de marcas europeas, con estándares de calidad a nivel internacional. (STOCK PERMANENTE).

## ASESORAMIENTO TÉCNICO Y COMERCIAL



[www.maintec.com.ar](http://www.maintec.com.ar)

**MAINTEC** s.r.l.   
INGENIERIA



# ¿Tarifa por extensión?

Las redes de gas, los planes de extensión, los operadores de las mismas, los nuevos usuarios, son diferentes puntos de una situación actual que debe ser un llamado a la reflexión.

Días pasados vimos que se le extendió el contrato de concesión a las distribuidoras Naturgy Ban, Ecogas Cuyana y Ecogas del Centro, y de acuerdo a la Ley Bases, en una rara audiencia pública en la cual sólo intervinieron las empresas concesionarias y las autoridades del Enargas. La prórroga fue por 20 años más el contrato.

El año pasado las empresas aseguraron inversiones con las nuevas tarifas por un monto de 74 mil millones de pesos, aunque en ningún renglón se detalló planes de expansión de nuevas redes. ¿Motivos? Nadie dio explicación. Sin embargo, la respuesta se puede entender en lo siguiente: al 66% de los hogares del país les pasa un caño con gas por su puerta, pero solo el 48% está conectada, de acuerdo al último Censo del 2022.



Las renovaciones de los contratos de concesión generaron algunos hilos de interrogantes sobre el negocio.

El gobierno actual reconoció tarifas y canon, algo positivo por destacar. Pero viendo los números de extensión, esto no cierra al concepto de inversión por servicio y expansión. Y ese concepto no cierra, pues la realidad indica que las nuevas extensiones las financian los estados provinciales y municipales, principalmente, con fondos propios o provenientes de las arcas nacionales. En el último mes, por ejemplo, Córdoba financió por \$935 millones redes en distintas localidades; o el plan de gasificación barrial masiva que lleva adelante la

municipalidad de Comodoro Rivadavia, en Chubut. En síntesis, millones de pesos para que los vecinos accedan al gas natural.

En este contexto es que surgen iniciativas, como las del Concejo Deliberante de Plaza Huincul, Neuquén, donde se le solicita al intendente que cobre un canon a la distribuidora Camuzzi Gas del Sur por el uso de la red de gas, que construyó el municipio en la década del '90 y que fue cedida en el 2018 para su operación tras quedar desafectada una subdistribuidora. La iniciativa tiene lógica, porque la inversión enterrada fue de los vecinos de ese municipio. La otra novedad, es que ese canon recaudado serviría para subsidiar el precio del gas a cada familia de Huincul.

Por todo esto, se entiende y es lógico que haya una tarifa razonable que les permita a las distribuidoras seguir operando, pero se observa que la inversión en la expansión del servicio no está, y la existente se hace con fondos públicos. Es lógico que tengan un mejor cuadro tarifario, pero acorde a la expansión. Entonces, se podría decir que se debería hacer un reconocimiento de mejor tarifa en quienes extienden la red, como son las subdistribuidoras municipales o cooperativas, las cuales siempre llevan adelante extensiones de redes de gas, como cuando lo hicieron hace décadas porque nadie quería ir a las ciudades donde se asientan. Sería una medida lógica y justa.

## Una solución única.

Porque mejoramos nuestros productos con investigación, desarrollo y alta precisión tecnológica. Porque asesoramos y garantizamos un excelente contacto post-venta. Por estas razones y la suma de experiencia e innovación, estamos en condiciones de brindar una solución única.

Bombas y Válvulas para Refrigeración Industrial, GLP y Gases Industriales



www.bombadur.com.ar

**Bombadur**



CÁMARA ARGENTINA DE AUDITORES (NUCLEA EMPRESAS ACREDITADAS POR LA SECRETARÍA DE ENERGÍA PARA COMBUSTIBLES LÍQUIDOS Y GASEOSOS)

Día a día, garantizamos *seguridad y calidad* que benefician a los usuarios argentinos.



cada.com.ar



Industria  
100% brasileña

# nitrotec

## SOLUCIONES COMPLETAS PARA LOS SEGMENTOS DE **CO2 Y CRIOGENIA**

Con 22 años de historia, se especializa en la fabricación de tanques criogénicos para oxígeno y CO2, tanto estándar como a medida.

Lleva entregados más de 4.000 equipos, 1000 reformados y 500 obras realizadas en el mercado brasileño, argentino y sudamericano.

Mayor proveedor de tanques criogénicos para Argentina.

Excelente servicio a clientes de primer nivel, en diferentes segmentos del mercado.



 **+55 (11) 4894-8012**



Rod. D. Pedro I, Km 94  
Barrio Mato Dentro, Itatiba  
San Pablo - Brasil - CEP 13.252-800

[www.nitrotec.com.br](http://www.nitrotec.com.br)



[nitrotec@nitrotec.com.br](mailto:nitrotec@nitrotec.com.br)



ESTARÁ TERMINADA DURANTE EL PRIMER SEMESTRE DEL AÑO 2026.



# Gonella construye nueva nave industrial de 10.000 m<sup>2</sup>

A la nueva instalación, construida con fondos propios y en la ciudad de Esperanza, se mudarán toda las maquinarias de la planta que estaban instaladas en la planta de Gualeguaychú, Entre Ríos.



La firma de la familia Gonella apuesta concentrar la producción en una nueva nave en la ciudad de Esperanza, a solo dos kilómetros, de su tradicional establecimiento.

La firma Gonella avanza con todo ritmo la terminación de su nueva planta industrial de 10.000 metros cuadrados, que está ubicada en el Parque Industrial de Esperanza, Santa Fe. El objetivo es mudar ahí la actual planta que tenía la firma en Gualeguaychú, Entre Ríos, a 380 kilómetros de distancia.

"La idea es, a partir del primer semestre del 2026, que ya esté en funcionamiento, siendo esta obra lo que nosotros consideramos la primera etapa de un proyecto más amplio", explicó Nicolás Wagner, Gerente comercial de la empresa fabricante de tanques (GLP, CO<sub>2</sub>, NH<sub>3</sub>, ..etc), calderas y equipos diversos para la industria petrolera.

En este sentido, Wagner fundamentó la iniciativa al sostener que "queremos concentrar la producción en la misma ciudad, lo cual mejora-

rá el costo operativo, habrá una sinergia y diálogo de producción y del área técnica, que antes se veía acotado o con otros tiempos debido a la distancia".

Ante la nueva nave industrial, Wagner aclaró que la tradicional y actual planta, ubicada sobre la avenida Aufranc N° 59, en Esperanza, "va a seguir funcionando como siempre".

La nueva planta que se construye tiene un plano similar a la de Gualeguaychú, aunque se introdujeron mejoras de plano y arquitectura para un mejor trabajo. En esa gigantesca nave se emplazará toda la maquinaria de la planta entrerriana, además de la instalación de algún equipo nuevo que se incorpore.

"Queremos destacar que es una inversión con fondos propios, que seguimos apostando al mercado nacional, como así también a la exportación al Paraguay, Brasil, Chile, Bolivia y Uruguay" entre otros mercados, resaltó Wagner.

En este sentido, el ejecutivo comentó que desde hace 75 años Gonella, además de especializarse en tanques, calderas y equipos petroleros, "sabe acomodarse a lo que demanda el mercado, y tenemos la flexibilidad para hacer nuevos productos o equipos que nos soliciten, como por ejemplo, fue la fabricación de torres eólicas".

Hay que recordar que Gonella provee a todo el arco de fraccionadores y transportadoras nacionales de GLP, como así también a los ubicados en los países antes mencionados. Mientras que, entre las petroleras presentes en las diversas cuencas hidrocarburíferas argentinas, se encuentran como clientes: YPF, PAE, Trafigura, entre otras. Para fabricar y poner en marcha los equipos que comercializa, emplea alrededor de 300 personas de manera directa, siendo profesionales, como técnicos y trabajadores altamente capacitados.



**Un servicio para confiar**

Luis Ferrando y Tita Merello, Frente al Parque Industrial Santa Rosa La Pampa - Tel.: (02954) 413107

# GL CONSULTING S.R.L.

Auditora en seguridad

glconsultingsrl@yahoo.com.ar

Tel.: 4116-2105

Tel/Fax: 4116-2108



# VASPIA SAIC

FABRICANTE DE BARRAS  
Y PERFILES DE LATÓN

TODA LA LÍNEA DE VÁLVULAS PARA RECIPIENTES DE GAS LICUADO



[www.vaspia.com](http://www.vaspia.com)

Eva Perón 2746 - Lanús Este  
Pcia. de Buenos Aires - Argentina  
Tel.: (5411) 4 246-9459 / 9423/ 8282  
Fax: (5411) 4 220-0596  
informes@vaspia.com



américarglp.com  
Para el Laboratorio de la Industria de Gas Licuado de Petróleo (LIGP)

EXPANSION  
DE GAS LICUADO



# La desregulación y el acomodamiento

Los operadores aprenden con los nuevos límites escritos y no escritos.

**A** dos meses de la desregulación en la comercialización, fraccionado y distribución de gas licuado de petróleo (GLP) en la Argentina, a través del Decreto 446/2025, todavía el sector va tanteando como convivir con los nuevos parámetros que están en vigencia. A partir de esta situación se podría enumerar los distintos tópicos más importantes y sus reacciones.

Por ejemplo, el precio de compra y referencia hay un dato que llama atención, pero al cual todos adhieren. Mes a mes, la Secretaría de Energía continúa emitiendo el

"precio de referencia de paridad de exportación". Si bien no tendría que existir, en la práctica todos lo toman como lo lógico y de referencia.

Ese precio de referencia, es lo que abonan las grandes envasadoras como las más pequeñas. Aunque ahora lo que empezó a observarse es un "plus diferencial" de logística, que se aplica en si el producto se retira (por un envasador) en la zona centro del país y no en la Patagonia, por ejemplo. Ese plus que antes no existía, ahora se debe abonar. De lo contrario, se debe ir hasta las puertas de Vaca Muerta.

Pero volviendo al tema del precio de paridad de exportación y su continuidad, esto lleva a pensar que todavía esa referencia le conviene a ambas partes del mostrador. Respecto a su comparativa con el

precio internacional, hoy precio local es similar al precio internacional. Devaluación mediante del peso frente al dólar, el costo de la tonelada en el país es similar a lo que se abona en la plaza de Mont Belvieu, Estados Unidos.

En donde sí se retiró la Secretaría de Energía es en los conflictos o situaciones complejas entre productores y fraccionadores. Por ejemplo, en el mes de julio, hubo problemas de abastecimiento de propano. Las autoridades no intervinieron, algo contrario a lo que habría sucedido años anteriores. Si bien se solucionó, no hubo intervención pública. Fue un hecho puntual, y habrá que ver cómo actúa en situaciones más complejas, donde el abastecimiento interno esté en jaque.

De todas formas, se nota que esta no intervención de la Secretaría de Energía,

## FESTUS

PROVEEDORES DE EQUIPOS Y ACCESORIOS PARA LA INDUSTRIA DE GLP PARA ARGENTINA, URUGUAY Y PARAGUAY



**FESTUS S.A.**

**EN URUGUAY**

RINCÓN 602, 6º PISO - MONTEVIDEO, URUGUAY

TEL. +598 291 48534

**EN ARGENTINA**

CONDE 1067, 1º PISO - BUENOS AIRES (CABA), ARGENTINA

TEL. +54 911 3953 1717 / +54 9 11 3435-5212

INFO@FESTUSCONOSUR.COM



generó una posición "muy" dominante por parte de las petroleras, como coincidieron algunos operadores.

Respecto a la aparición de nuevos jugadores, partir de la caída de las barreras de ingreso al negocio, sin adquisición previa de 50.000 envases, el sector observa que, por ahora, eso es una amenaza, pero no una realidad concreta. El tiempo dirá.

Lo que se podría decir entonces es que no habrá grandes inversiones, porque se desdibuja el concepto de marca, a partir de que cualquiera podría llenar envases de otros, cometiendo una falta, pero esa falta no será sancionada por la Dirección Nacional de GLP, sino por una acción judicial y de marca. Esto es algo difícil concretar y llegar a una sentencia firme.

El otro tema en el cual no hay unanimidad de criterios es sobre los centros de canje de envases. Durante el mes de diciembre concluirá el contrato entre el Estado y la empresa Defiba, que administra y opera estos centros. Si bien el Decreto N° 446 dice claramente que se acaba el monopolio de un solo operador, también está claro que continúan la existencia de los mismos. Los nuevos operadores pueden ser de la industria o no.

El centro de canje seguirá existiendo,



La Secretaría se alejó de los conflictos entre operadores, pero continúa con la práctica de elaborar el precio de paridad de exportación.

pero todavía no ven las nuevas formas. Cómo se ve, es un tema que sigue generando división de aguas, de acuerdo al tamaño de la empresa.

Lo que se entiende y busca el sector es aprender en este nuevo escenario. Para esto, algunas voces sostienen que habrá que ir dejando de lado las estrategias de precios bajos para ganar mercado o mantener lo alcanzado, que por lo general está por debajo de los costos del negocio. Esta lógica ya no tiene futuro si lo que se pretende es valorizar

los activos de las empresas y jerarquizar el negocio. Por un camino del precio a la baja como estrategia comercial, tarde o más temprano, invita a la supervivencia de los actores a aplicar prácticas no correctas.

Conclusión: todos los actores están aprendiendo y caminando en esta nueva situación, la cual tiene su complejidad y requerirá coordinación y diálogo de todos los sectores existentes. Con el único fin de mantener un mercado maduro y que no se arrastre hacia la "libanización" del mismo.



Nueva línea de productos para el mercado del GLP



### Reguladores de presión para GLP



MEGR-1622-DFE



MEGR-1622H

### Controles de Nivel para Tanques



MES-FG2284-001U

### Valvulas de Alivio



MEVS-75FIR

### Equipos para Tanques



ME601 10 doble ckeck



ME9101D-11-7

### Acoples para Mangueras



ME861S-8

### Pinzas de Carga



ME800

[www.autoquem.com.ar](http://www.autoquem.com.ar)

Te: 54-11-4717-0123 - [info@autoquem.com.ar](mailto:info@autoquem.com.ar)



américaglp.com  
Para Libanización de la Industria de Gas Licuado de Petróleo (GLP)

EXPANSION

UNA TENDENCIA QUE SE PROFUNDIZÓ A PARTIR DE MERMA PRODUCTIVA Y APERTURA LEGISLATIVA.



# Las envasadoras, van por el manejo de las importaciones

Países como México, Brasil y Colombia, las envasadoras tomaron las riendas de traer producto del exterior a partir de la construcción de terminales propias o administradas con terceros.

En los últimos años se profundizó la característica de que las empresas envasadoras a transformarse en importadores de GLP, además de su tarea principal que es la de envasar y distribuir. La tendencia es importar a través de terceros o con inversiones propias en terminales portuarias para abastecer mercados que no pueden autoabastecerse con la producción propia en sus refinerías. Los países que se encuentran en esta situación son México, ahora Colombia

aceleró el ritmo en este sentido, y la novedad es Brasil, donde están en etapa de desarrollo e inminente construcción de terminales portuarias tanto en el norte como en el sur de su territorio. las distintas regulaciones o desregulaciones que se dieron a lo largo de estos 65 años de actividad en el país.

Cuando a mediados de la década pasada a Pemex se le retiró la exclusividad de ser el único importador y proveedor de GLP en el mercado mexicano, las envasadoras (o gaseras como se las conoce en ese país) emprendieron la titánica de importar directamente y sumarle terminales portuarias y hasta incluso, como en el caso de Zeta Gas, que tiene hasta buque metanero propio.

Hace poco más de diez años atrás, México sólo importaba entre un 30y un 40% de todo lo que consumía. El declino de la producción por parte de Pemex y la flexibilización en la importación para cualquier jugador del mercado, llevó adelante un boom importador que hoy alcanza al 60% del total que se consume en el país azteca. Y proviene, principalmente, desde Estados Unidos. Todo hace suponer que, en el mediano plazo, la importación alcanzará hasta el 80% de la demanda interna, por esto el próximo escalón de la inversión en el sector tendrá que ser los parques de almacenaje, para ampliar los días de stock de producto para que no exista ningún tipo de quiebre en la provisión interna.

Lo que asoma como una gran inversión, son las dos terminales portuarias que se empezarán a construir a la brevedad en el Brasil. Las mismas se ubican en el nordeste brasilero, con el fin de recibir el GLP proveniente, principalmente, de los Estados Unidos.

Por ejemplo, una de las dos terminales tendrá una inversión de R\$ 1,2 mil millones, por parte de las envasadoras brasileras Nacional Gás (Grupo Edson Queiroz), Copa Energía y Oiltanking Logística Brasil, construirán una terminal portuaria en el Complejo Industrial y Portuario de Suape, Ceará.

La terminal, que se espera que comience a operar a mediados del 2027, será "greenfield", y tendrá una capacidad de 120 mil metros cúbicos, que representa unas 1,5 millones de



## BIGBANG GASES

Software especializado en la industria de Gases del Aire y Gas Licuado para la distribución e integración, junto con todos sus procesos, incluyendo seguimiento y control de cilindros.



¡Nuestra web!

Ventas@sei.com.ar

+54 11 5717-1264  
+54 911 7732-7655

BIG BANG  
E-JAZZ



SIMPLIFICA EL CONTROL DE SUS ENVASES Y TANQUES A GRANEL

BIG BANG  
MOVILES



APP MOVIL PARA TRANSACCIONES PUERTA A PUERTA

BIG BANG  
GIS



SISTEMA PARA LOGISTICA Y SEGUIMIENTO SATELITAL

BIG BANG  
IVR



INTEGRACION TELEFONICA PARA EL SERVICIO DE VENTAS



La liberalización de la compra de GLP en terceros países, generó una transformación de las envasadoras hasta convertirse, en algunos casos, en operadoras portuarias. En algunos países ya manejan el 60% del producto importado.

Con su puesta en marcha, la "contribuirá a la autonomía de suministro de GLP en el Nordeste, ampliando la capacidad de suministro local, además de posibilitar la importación del producto por parte de actores independientes a través de grandes buques cisterna completamente cargados", informaron desde el Grupo Edson Queiroz. La estructura accionarial de la nueva sociedad quedó de la siguiente manera: 42,5% del Grupo Edson Queiroz; OTLB, del Grupo Otamerica, tenía el 42,5% y Copa Energia el 15%.

La otra estará en manos de las envasadoras Ultragas y Supergasbras Energia, para lo cual conformaron una nueva empresa que operará una terminal portuaria con una capacidad de almacenamiento de 61.900 toneladas o 123.800 m<sup>3</sup> de GLP, y la cual que demandará una inversión de R\$ 1.100 millones (de Reales) y que estará operativa para el 2028.

Según el proyecto, la nueva terminal satisfará las demandas no solo de los dos solicitantes, sino también de cualquier empresa interesada en contratar servicios de manipulación y almacenamiento de GLP. En este sentido, Supergasbras también lidera el proyecto de construir una segunda planta en el sur del país, con el fin de recibir

el GLP desde Argentina. El proyecto está escrito o dibujado, pero por el momento no tiene el mismo empuje que encuentra el proyecto en el Nordeste.

Para el 2026, Colombia deberá importar el 50% del GLP que consume su mercado interno. En este contexto, envasadoras y

operadores portuarios, salieron a realizar las inversiones correspondientes para prepararse para el nuevo escenario.

La que tomó la delantera fue Colgas, la envasadora de la chilena Abastible, al anunciar el inicio de la construcción de una planta para importación de gas licuado (GLP) en el puerto de Okianus Terminals en Cartagena, con una inversión de 60 millones de dólares y que estará en operación para finales del 2025.

Colgas para desarrollar esta terminal de recepción de producto, "estableció acuerdos estratégicos" con empresas "proveedoras líderes en el sector", como es Okianus, en la prestación de servicios portuarios, mientras que designó a EGSA de Brasil para la fabricación de infraestructura de almacenamiento.

Para esta nota, dejamos de lado países como Chile o Paraguay, que desde siempre fueron importadores y sus envasadoras más encumbradas siempre cumplieron esa tarea.

**Gas 10**  
*Estamos donde usted nos necesita*

Somos una empresa argentina, comprometida con las nuevas características que adopta el consumo de GLP en el país.

- GAS ENVASADO • GAS A GRANEL

• Visítenos: [www.gas10.com.ar](http://www.gas10.com.ar)

## Audiconser S.R.L.

**A/C/S** Auditoría - Control - Servicios

**EXPERTOS EN AUDITORÍAS DE SEGURIDAD  
 MATRICULADOS POR SECRETARÍA DE ENERGÍA N° 32**

**WWW.AUDICONSER.COM.AR  
 11 3124 0608**



américaGLP.com  
 Para el Laboratorio de la Secretaría de Energía de Paraná (SEP)

**EXPANSION**  
 100% GAS LICUADO



PARA ALGUNOS REPRESENTA LA VENTA DE UN CAMIÓN.

# Expendedoras dicen presente

Opinan los operadores de Argentina y Uruguay que apostaron por este canal de venta tecnológico.

Cuando las puertas del depósito están cerradas. Cuando los camiones de reparto están en sus cocheras. Cuando falta gas envasado en el domicilio, ahí está la expendedora automática. Un canal de venta que no se frena si es de noche, si llueve o es un feriado.

Sin prisa, pero sin pausa, la instalación de las expendedoras de cilindros o garrafas de GLP envasado se extiende por los principales países del Cono Sur. Y, a la vez, se afianza como un canal que con sus características qué logra suficientes ventas para que la inversión se recupere y logre servicio y fidelidad a la marca.

Por supuesto que no va suplantar la atención al cliente día a día, a través de la distribución tradicional, pero las expendedoras es un canal de venta más que interesante y que irá creciendo con el tiempo. Tanto en el portal [americaglp.com](http://americaglp.com) y en esta revista, dimos cuenta de la instalación de las expendedoras automáticas en el Uruguay y en Argentina.

Por ejemplo, en tierras charrúas, las tres principales envasadoras: Riogas, Acodike y Megal, instalaron equipos desde mediados del año pasado a esta parte. Mientras que, en la Argentina, la distribuidora City Gas desarrolló, fabricó e instaló su propio equipo



Ya son cuatro las firmas del Cono Sur que apostaron a las expendedoras de garrafas en puntos clave de los grandes centros urbanos.

en las puertas de su depósito principal. "Podríamos decir que los buenos resultados fueron para ambos lados: para el cliente habitual porque repone el cilindro en horarios donde no podría hacerlo por los canales tradicionales. Y para nosotros porque seguimos vendiendo y brindando el servicio en momentos donde no atendemos al público", dice Ricardo Azar, gerente general de la firma ubicada en el Noroeste de la provincia de Buenos Aires.

"Lo podría resumir en que es un punto más de venta, que nos genera fidelidad; es una herramienta para seguir compitiendo y le da servicio al cliente", resume Azar, que junto a su hijo, Facundo estuvieron detrás del desarrollo del primer equipo instalado en la Argentina durante dos años.

Para Ricardo Cartagena, gerente general de Acodike, la instalación de las dos expendedoras en la ciudad de Montevideo tuvo buenos resultados. Y es así que le darán "continuidad a nuevas instalaciones de dispensadores. En estos momentos estamos viendo tecnologías que nos ofrecen distintos proveedores internacionales".

Acodike instaló los dos primeros dispensadores con el fin de darle accesibilidad al cliente las 24 horas del día. "Hay buena recepción de la gente, la cual se acomodó a este servicio", acota. Puertas para adentro, un dispensador le representa a Acodike la venta que tiene un camión, por ejemplo.

Las otras dos firmas uruguayas que se sumaron a la colocación de expendedoras fueron Riogas y Megal. Estas distribuidoras lo instalaron en los playones de grandes supermercados. Y en ambos casos con muy buenas perspectivas.

En Brasil también funcionan, con la diferencia que los equipos tienen capacidades de entre 40 y 60 cilindros. Entre el doble o casi el triple de lo que permite la legislación en la Argentina, por ejemplo.

Cada mercado tiene su característica, sin embargo coinciden en que las expendedoras vinieron para quedarse. Porque los conceptos como accesibilidad, servicio y fidelidad, están presentes en este canal tecnológico de comercialización. Y de esta forma sirve para ser más competitivos, generar más ventas y construir marca.

**GAS LICUADO DE PETRÓLEO**

PLANTA ROSARIO

Mercedes-Benz

Hipergas

27 Sucursales

Argentina

DISTRIBUCIÓN Y FRACCIONAMIENTO

www.hipergas.com

Hipergas de Italgas s.a.



**COGAS**  
Experiencia y Calidad

**COGAS S.A.**  
Fábrica y Rehabilitadora de Envases  
para Gases Licuados de Petróleo  
y otros de Baja Presión

- Envases Domiciliarios: Microgarrafas de 0,75, 2 y 3 kilos; Garrafas de 5, 10, 13 y 15 kilos y Cilindros de 45 kilos.
- Envases Automotrices y Montacarga: Cilindros de 15 kilos para montacarga y Tanques fijos para montacarga y automotriz (diferentes capacidades).
- Otros: Envases para Gases Refrigerantes, Amoniaco, Mercaptano y otros de Baja presión.
- Tapones de seguridad para las válvulas de 10, 15 y 45 kilos.

Avda. Jorge Newbery 269 - CP 2252 - Gálvez - Prov. Santa Fe ARGENTINA  
Tel./Fax (54-3404) 482665 / 482937  
E-mail: cogas@cogas.com.ar - Web Site: www.cogas.com.ar



**Taller de rehabilitación de garrafrones y zeppeling  
para gas licuado de propano**

**Un taller modelo**

Desde Almafuerde... y en todo el centro del país...  
alta calidad de reparado y a menor costo.

El taller de **UcoopGas** es la opción más conveniente  
en el mercado tanto para privados  
como para cooperativas.

- / Retiro de válvulas / Limpieza interior / Despresurizado e inertizado / Prueba hidráulica / Control de roscas con calibre pasa no pasa / Granallado con granalla esférica S330 / Control visual exterior / Control de cuplas
- / Medición de espesores de chapa por ultrasonido
- / Pintura exterior en polvo termo contraíble, poliéster, elaborada con materia prima importada, horneada, color blanco de alto brillo, alta resistencia a la intemperie / Instalación de válvulas de seguridad nuevas con certificación UL / Reinstalación de válvulas de carga, de servicio, check look y niveles magnéticos reacondicionados en talleres competentes. Colocación de válvulas y niveles nuevos a pedido, con costo adicional / Toma de espesores de pintura por ultrasonido / Prueba de fugas a 7 kg/cm2
- / Habilitación por empresa auditora.

¿El mejor gas?... **UcoopGas**



Cooperativa de Cooperativas de Gas  
y Servicios Públicos y Vivienda Córdoba Ltda.  
Ruta 6 Km. 0,600 . Almafuerde . Córdoba  
03571- 501011 . ventas@ucoopgas.com.ar



**américaGLP.com**  
Para Laboratorio de la Unión de Gas Licuado de Propano (GLP)

**EXPANSION**  
CONSEJO FEDERAL DE PRODUCTORES



# CODIGAS

CAMARA DE OPERADORES Y DISTRIBUIDORES DE GAS LICUADO

DESREGULACIÓN, INFORMALIDAD Y CUIDADO DE LA INVERSIÓN.

## La Distribución necesita un nuevo marco para continuar

Es inminente la Resolución que de un nuevo marco a la Distribución, y eso genera nuevas lecturas.



El sector necesita saber el nuevo marco normativo para desarrollarse con previsibilidad.

La Cámara de Operadores y Distribuidores de Gas Licuado (Codigas) está expectante ante una nueva Resolución por parte de la Secretaría de Energía de la Nación, con el fin de que señale un nuevo marco para la comercialización y el trabajo cotidiano de los depósitos de distribución de cilindros de GLP, el objeto de cumplir con la Ley y con el nuevo esquema de desregulación.

La nueva Resolución que espera el sector de la distribución de gas envasado, tendría que suplantar la actual Resolución N° 833, que, a lógica del gobierno libertario, tiene varias barreras de acceso al negocio para los nuevos subdistribuidores o como se los conoce en la jerga como "camioneteros. Lo que se entendería, desde la Cámara, habría una reducción de los requisitos para lograr inscribirse en una categoría más pequeña dentro de la cadena del GLP.

Lo que si queda claro, es que el Gobierno impondrá su espíritu de desregulación para todos los sectores, pues como será la baja de barreras de acceso a la distribución que se espera.

Una de las posibles novedades que traerá la nueva Resolución, según se pudo saber, es que aparecerían los municipios como brazos de la aplicación de la norma y su poder de control para erradicar o formalizar a los depósitos clandestinos. Si se da de esa forma, la Distribución formal tendría, al fin, un estamento público y cercano para trabajar en la erradicación.

"Es importante tener una regulación que logre frenar actores irregulares, porque día a día proliferan centenares de revendedores independientes, los cuales compiten con la distribución formal sin tener los mismos costos que nosotros", comentó Ricardo Azar, presidente de Codigas.



La clandestinidad sigue siendo la competencia desleal que mina todo el trabajo y la inversión de décadas que llevó adelante la Distribución formal.

Y agregó "con más o con menos requisitos, es urgente tener nuevas disposiciones que traten de eliminar la clandestinidad, porque de esta forma el negocio de la distribución formal se va apagando".

En este sentido, Azar fundamentó su afirmación al sostener que "hay una situación ambivalente en el actual modelo de negocios. Por un lado tenemos altos costos

y un precio relativamente lógico, alrededor de los 12 dólares por envase. Entonces, la situación, puertas adentro de una empresa, no cierra, porque los costos siguen subiendo y otros son muy altos en función del papel que cumplimos en la distribución de esta energía. Siempre lo decimos: por actividad nos asemejamos a una empresa comercial y no a una productora de gas y

petróleo. Y lo raro es que pagamos sueldos de un trabajador como si fueran de la producción". "Tenemos expectativas por la nueva resolución porque entendemos que el sector necesita saber cuál es el nuevo marco de negocio que se tiene pensado para la distribución formal, porque en la actualidad nos indica que vamos a una mayor precarización", concluyó Azar.



CAMARA DE OPERADORES Y DISTRIBUIDORES DE GAS LICUADO

Cerrito 1070, Piso 2º, Oficina 52, (1010) - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

TE. 4811- 4000 | [administracion@codigas.org.ar](mailto:administracion@codigas.org.ar)

AHORA APUESTAN A LOS PROYECTOS DE ENERGÍA RENOVABLE.



# TATSA cumple 70 años y apuesta a nuevos productos en más mercados

Le apunta a mayor presencia en América (del norte y sur), Asia y África, con tanques para GLP y criogenia.

La marca TATSA® cumple 70 años de trayectoria ininterrumpida, aportando calidad global, seguridad y confianza en sus tanques de almacenamiento para gas LP y otros fluidos a presión.

TATSA nació en 1955, hoy contempla desafíos y objetivos estratégicos, a los cuales enfrenta con “nuevos productos en nuevos mercados, como son los proyectos de energía renovables, los cuales están aumentando”. Y por el otro lado, “aumentar nuestra participación y venta en otros países latinoamericanos, África, Asia y Medio Oriente”.

Respecto a las iniciativas de innovación que está desarrollando, precisan que se iniciaron “los desarrollos de nuevas tecnologías de abastecimiento como en tanques tipo API; en la innovación en nuevas tecnologías de acabado (pintura); y nuevos productos para



Desde su planta de producción en Huehuetoca, Estado de México, salen los equipos para más de 40 países, de distintos continentes. Calidad y seguridad, las dos claves que construyeron la confianza en la marca y sus equipos.

la industria del transporte”.

Desde TATSA® entienden que estas iniciativas la preparan para las nuevas tendencias tecnológicas y cambios en el mercado “porque somos conscientes que los consumidores con el paso de los años van cambiando”. Para esto, reforzaron el vínculo

con los clientes a través de las “las plataformas digitales, que nos permiten tener presencia de marca en todos los lugares del mundo”, además de continuar apostando a la participación “en los eventos internacionales que nos siguen dando la oportunidad de conocer a nuevos clientes y proveedores,

Calle 102 N°921 - Mercedes (6600) - Buenos Aires  
Tel: 02324-430651



**NEFERGAS S.R.L**  
**VALVULAS PARA ENVASES DE GLP**

nefergas6600@hotmail.com

personas líderes en la industria, así como instancias gubernamentales”.

En este sentido, TATSA® entiende cómo enfrentar los constantes y nuevos desafíos “como es la competencia global, debido a que nos encontramos en un momento donde se pueden adquirir productos de cualquier parte del mundo”, y frente a eso, “la ventaja competitiva en relación con los competidores fue detectar, a través de los años, las diferentes necesidades que muestran nuestros clientes”.

En este marco, “ofrecemos una amplia variedad de capacidades en nuestros tanques; disponemos el diseño de tanques multimodales; aplicamos recubrimientos como el ONE CURE o la protección anticorrosiva de doble capa para tanques verticales; también ofrecemos los sistemas seguros e innovadores para unidades que transportan GLP como es; la detección pasiva de fugas, válvulas internas y controles de emergencia, sistema antibloqueo para frenos (ABS), defensas laterales o protecciones para ciclistas, sistema ASKU paro de emergencia, por mencionar algunas de las características”.

### Ventajas competitivas

- Amplia variedad de capacidades en bobtails, tanques de planta, semirremolques y tanques domésticos.
- En el proceso de fabricación algunos de nuestros tanques son relevados de esfuerzo; libera los esfuerzos residuales de la fabricación que podría ocasionar fallas prematuras.
- Ofrecemos el diseño de tanques multimodales: a exigencias del mercado.
- Tanques sobre tierra con recubrimiento ONE CURE, incluye una capa de primario rico en zinc en polvo y una capa de pintura tipo SUPERDURABLE en polvo, generando una protección anticorrosiva excepcional.
- Tanques bajo tierra con recubrimiento en polvo epóxico de alta resistencia química.
- Tanques verticales con protección anticorrosiva de doble capa, un sistema de innovación tecnológica que combina la protección catódica y por barrera, que provoca una resistencia superior a la intemperie.
- Cabinas de pintura: con diferentes esquemas de protección de alto desempeño para semirremolques de hasta 17,000 galones y tanques de planta de hasta 120,000 galones, con alta resistencia a la intemperie.

- Sistemas seguros e innovadores como: detección pasiva de fugas, válvulas internas y controles de emergencia, sistema antibloqueo para frenos (ABS), defensas laterales o protecciones para ciclistas, sistema ASKU paro de emergencia, por mencionar algunos.
- Fabricación de recipientes esféricos para proyectos de hidrocarburos: desde 5.000 hasta 68.000 barriles, de acuerdo a las necesidades de almacenamiento.
- Fabricación de productos NOM / ASME / DOT-MC33, opcional: NFPA58. Código ASME sección VIII, División 1 y 2.
- Ofrecemos tanques: sobre tierra (fijos), monticulados y soterrados.
- Fabricación de cabezas para nuestros tanques y para otros clientes.
- Productos fabricados bajo un sistema de Gestión de calidad CERTIFICADO bajo la norma ISO – 9001-2015.
- Contamos con operadores calificados para el manejo de camiones con grúa, plataformas con grúa, sencillo, full y exceso de dimensiones y unidades piloto.
- Somos una compañía de nivel internacional que cuenta con toda la infraestructura para hacer llegar nuestros productos a todos los continentes.

# UNIONSUD

## VÁLVULAS Y ACCESORIOS DE INSTALACIONES PARA GASES

[www.unionsud.com](http://www.unionsud.com)



Av. Rosales 1097 - 1101 | C.P. 1826 | Remedios de Escalada  
Tel.: 4241-4887 | Fax: 4249-5560 | Buenos Aires | República Argentina



américaglp.com  
Para Laboratorio de la Unión de Gas Licuado de Petróleo (LGP)

EXPANSION  
CONSEJO REGULADOR DE GAS LICUADO DE PETRÓLEO (LGP)



# Un nuevo proveedor global, en el continente

Enumeramos las inversiones que duplicarán la producción de GLP en la Argentina para el 2028.

Argentina sigue caminando para convertirse en un jugador global en materia de propano y butano. En esta nota, comentamos los tres proyectos más importantes que están desarrollando y administrando las principales petroleras argentinas: YPF, Pluspetrol TGS y Compañía Mega. El objetivo, cuando se suman los distintos proyectos en etapa de desarrollo, es duplicar la exportación argentina de GLP en el 2028, a partir de la producción que sale desde Vaca Muerta podrá duplicar la oferta actual.



Inversiones superiores a los 3.000 millones de dólares para duplicar el volumen exportable del GLP en el 2028; Las petroleras ahora buscan los clientes donde ubicar esos líquidos en terceros mercados.



Una energía diferente

Soluciones energéticas con GLP y energía solar



Escaneá el QR y conocé cómo trabajamos.

WhatsApp: +54 911-6120-2282

Oficina: (02325) 44-4100

Dirección: Ruta Nacional N° 7 Km. 106. San Andrés de Giles (B6720EHA). Buenos Aires, Argentina

## Primero, la inversión de Mega

Tomas Córdoba es el CEO de la productora argentina Compañía Mega, una de las líderes del sector. El objetivo de la empresa, que tiene su punto de procesamiento en la ciudad de Bahía Blanca, provincia de Buenos Aires, es que “en enero y febrero (del 2026) vamos a terminar una obra que nos va a permitir producir sumar otros dos millones de toneladas de C2+, lo que en la jerga se conoce a la producción de propano, butano y gasolinás”. Y agregó que hay otra obra que permitirá dar un nuevo salto cuantitativo importante: “tenemos planeado llevar a cabo otra iniciativa para incrementar esa capacidad a 2,5 millones de toneladas año. Hoy estamos produciendo 1,7 millones de toneladas por año de líquidos asociados al gas natural y procesamos cerca de 36 millones de m3 día”. “Nosotros podemos llegar a las 3,5 millones de toneladas por año, un objetivo posible para Mega”, justificó el ejecutivo.

## Planes de TGS

En el caso de TGS, la empresa transportista de gas está trabajando en una nueva planta desde hace un par de años, con una inversión de punta a punta de u\$s 2.500 millones de dólares, y este año piensa dar un nuevo salto en materia de producción de propano y otros líquidos que salen del gas rico de Vaca Muerta.

“Esta recuperación de propano y superiores está dividida en tres partes, de las cuales la primera se da en la planta de TGS en Tratatén (Neuquén) donde se hace la extracción de “la sopa” inicial y que se analiza sumar dos módulos más para llevar la capacidad de procesamiento a 43 millones de metros cúbicos día. La segunda etapa trazada es la construcción de un poliducto para llevar esa materia inicial hasta la zona de Bahía Blanca, en donde se estaría instalando la tercera etapa que es el fraccionamiento, para recuperar aproximadamente 2,8 millones de toneladas, más instalaciones de almacenaje y despacho”, Claudia Trichilo, directora de Operaciones de TGS.

En el último año, TGS avanzó con el desarrollo de ingeniería de las distintas etapas, para las cuales ya tiene ofertas concretas por los equipos y tiene lanzada una licitación por el montaje para poder cerrar el número final que le permita ajustar la tarifa que estará ofreciendo a los distintos interesados, que son los productores en Vaca Muerta, para subirse a este proyecto. “Estamos trabajando para poder tener esto en servicio, al menos en una etapa temprana, para el 2028, y después seguirían las sucesivas ampliaciones porque tenemos los terrenos ya comprados y está todo pensado en un crecimiento modular”, agregó la especialista.

## Pluspetrol + YPF

Pluspetrol tiene en el bloque de La Calera uno de sus desarrollos emblemáticos en la formación Vaca Muerta, en asociación con YPF, por este motivo llevan adelante dos de los mayores proyectos actualmente en marcha de procesamiento de líquidos del gas natural. La idea de armar plantas de separación de líquidos del gas rico, que en La Calera alcanza unos 14 MMm<sup>3</sup>/d de gas rico, fuera de especificación, y que no pueden inyectarse a los gasoductos sin separación previa, alienta la iniciativa. Incluso, sabiendo, que la producción seguirá creciendo.

“Para tener idea del tamaño de la oportunidad que hay por delante, si se alcanzara la capacidad de producir 100 millones de metros cúbicos de gas rico, no sólo pensando en el gas asociado sino en lo que aportan otras áreas de transición como La Calera, de allí podrían salir 12 millones de toneladas por año de componentes licuables, en etano, propano, butano, gasolina que representan unos US\$ 5.000 millones por año en facturación”, fundamentó Sergio Cavallin, Corporate Commercial Development Manager de Pluspetrol.

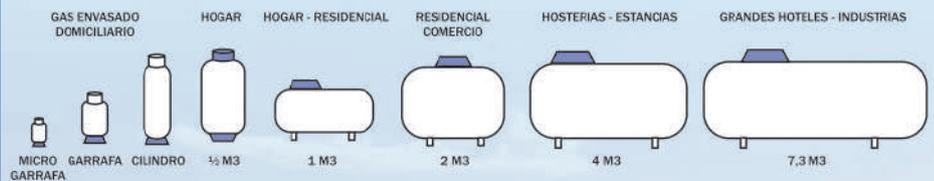


## PRIMER PLANTA DE GLP EN TIERRA DEL FUEGO



“Estamos donde usted nos necesita”

### PRODUCTOS DE SARTINI GAS S.R.L.



[www.sartinigas.com](http://www.sartinigas.com)

PLANTA FRACCIONADORA | Héroes de Malvinas 4790 - Tel.: 02901-422666

OFICINA | Héroes de Malvinas 4620 - Tel.: 02901-422498

[info@sartinigas.com](mailto:info@sartinigas.com) | [administracion@sartinigas.com](mailto:administracion@sartinigas.com)



américaglp.com  
Para el Laboratorio de la Industria de Gas Licuado de Petróleo (LIGP)

EXPANSION  
CONSEJO REGULADOR DE LA INDUSTRIA DE GAS LICUADO DE PETROLEO (LIGP)



# Chaco: el transporte público con GLP automotor



Los micros recorren a diario los distintos barrios; el municipio primero empezó con autos y camionetas y ahora con el transporte público.

Sifer Gas ya convirtió dos buses de la flota municipal de Presidencia Roque Sáenz Peña.

La firma Sifer Gas, la cual tiene una extensa red de despacho de GLP para automotor (GLPA), está convirtiendo, por primera vez en el país, una flota de ómnibus urbanos en la provincia de Chaco.

Sobre un total de ocho unidades de transporte público, Sifer Gas, la empresa comandada por Raúl Persoglia, ya colocó equipos de GLPA a dos unidades, que opera y administra la municipalidad de Presidencia Roque Sáenz Peña, de esa provincia.

"Estamos muy contentos con los resultados obtenidos hasta el momento, en el caso nuestro como proveedores de los equipos y del combustible, y también es un hecho positivo para la municipalidad y los vecinos porque se disminuye la huella del carbono y hay un ahorro importante del erario municipal", fundamentó Persoglia.

Sifer Gas ya colocó en las dos unidades unos tanques de 95 litros, que les permite tener una autonomía durante dos días de trabajo.

La idea es que a la brevedad se sumen las otras seis unidades restantes, que realizan distintos recorridos en esa localidad.

Hay que recordar que este municipio chaqueño ya tiene toda la flota de camionetas y vehículos oficiales convertidos a GLPA.

La conversión de los micros se realizó en base a la experiencia de los camiones propios que Sifer Gas posee y que ya funcionan con un sistema dual de combustible: diesel más GLP. Esas unidades que buscan producto en Bahía Blanca, ya tienen más de 400.000 kilómetros con muy buena performance, en ahorro y baja de la huella de carbono.

Hay que recordar que Sifer Gas es la firma líder en la comercialización de GLPA para movilidad de vehículos y camionetas en el país. Tiene su red de estaciones de despacho en las provincias de Corrientes, Chaco, Misiones, Formosa y en San Juan.

# ALMAGAS SRL

NUEVA UNIDAD  
NEGOCIOS

ALQUILER DE  
**TANQUES  
MOVILES**

**TECNOLOGÍAS  
PARA INDUSTRIAS  
EN DESARROLLO**



# **Gonella**

**S.A. LITO GONELLA e HIJO I.C.F.I.**



**Nuevo Tanque Semirremolque para GLP  
Modelo 67 m<sup>3</sup>**

- TANQUES FIJOS Y MÓVILES PARA GAS**
- EQUIPOS PETROLEROS**
- CALDERAS HUMOTUBULARES Y ACUOTUBULARES**
- EQUIPOS ESPECIALES**

**DISEÑO - FABRICACIÓN - MONTAJE**

**Administración Central y Planta Fabril**

Amado Aufranc 59 - (3080) - Esperanza - Santa Fe - República Argentina

Tel.: 00 54 03496 420632 (rotativas) 422184 - Fax: 00 54 3496 421557 - 422185 - E-mail: gonventas@lito-gonella.com.ar

**Oficina Comercial en Buenos Aires**

Montevideo 373 P.1 - (C1019ABG) - Capital Federal - Buenos Aires - República Argentina

Tel: 00 54 11 4374-5939 (rotativas) - E-mail: ventas@sagonella.com.ar

[www.lito-gonella.com](http://www.lito-gonella.com)