

EXPANSIÓN

GASxREDES&GLP



AÑO 19 - N° 113 - FEBRERO 2026 - \$4.500 - BUENOS AIRES - ARGENTINA

Desregulación y nuevo escenario

Los caminos por andar

Arranca el año, y se consolida la desregulación en varios sentidos. En el gas envasado se consolida el precio libre de compra y venta, y el canje de envases. En el gas por red, menos subsidios, menos regulaciones y, ahora, el ingreso de privados para importar gas. Todos signos de los nuevos tiempos, aunque la duda persiste: habrá nuevas inversiones.



El GLP continental debate en Buenos Aires

Del 24 al 26 de marzo, la Asociación Iberoamericana de la GLP (AIGLP) realizará su 39° Congreso, luego de diez años de ausencia. Tecnología, tendencias, mercado y reglamentaciones, los ejes del evento.

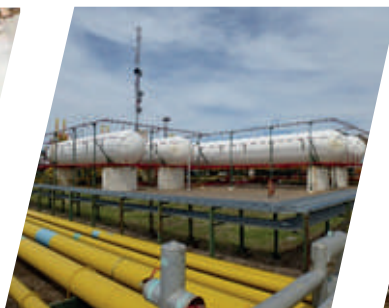
**39° CONGRESO
DE LA AIGLP**

24 A 26 • MARZO DE 2026 • HILTON BUENOS AIRES



TORTORIELLO

METALGAS



- **REHABILITACIÓN DE TANQUES Y ESFERAS** SOMETIDOS A PRESIONES DE GAS LICUADO DEL PETRÓLEO.
- **REHABILITACIÓN DE TANQUES DOMICILIARIOS** DE 0.5m³ A 7m³ SOMETIDOS A PRESIONES DE GAS LICUADO DEL PETRÓLEO, EN TALLERES PROPIOS.
- **REHABILITACIÓN DE TANQUES MÓVILES** PARA TRANSPORTE DE GAS LICUADO DE PETRÓLEO EN TALLERES PROPIOS.
- **VERIFICACIÓN Y CERTIFICACIÓN DE VÁLVULAS** DE SEGURIDAD, VÁLVULAS DE EXCESOS DE FLUJO Y CONTROL DE MANGUERAS DE GLP.

SERVICIOS ESPECIALES CON LOS QUE CONTAMOS:

- SERVICIO DE INSPECCIONES PARA ESPACIOS CONFINADOS CON DRONES.
- SERVICIO DE MEDICIÓN DE ESPESORES CON EQUIPOS CRAWLER.
- MEDICIÓN DE ESPESORES POR DESCENSO CON CUERDAS.
- EMISIÓN ACÚSTICA.
- DISEÑO Y FABRICACIÓN DE PLANTAS DE GLP.
- ENSAYOS NO DESTRUCTIVOS.
- SOLDADORES CALIFICADOS.
- METALÚRGICA EN GENERAL.
- SERVICIOS DE ARENADO Y GRANALLADO.
- PINTURA EN GENERAL.

CERTIFICACIONES

CERTIFIED
ISO 9001
ISO 39001



NUESTROS CLIENTES



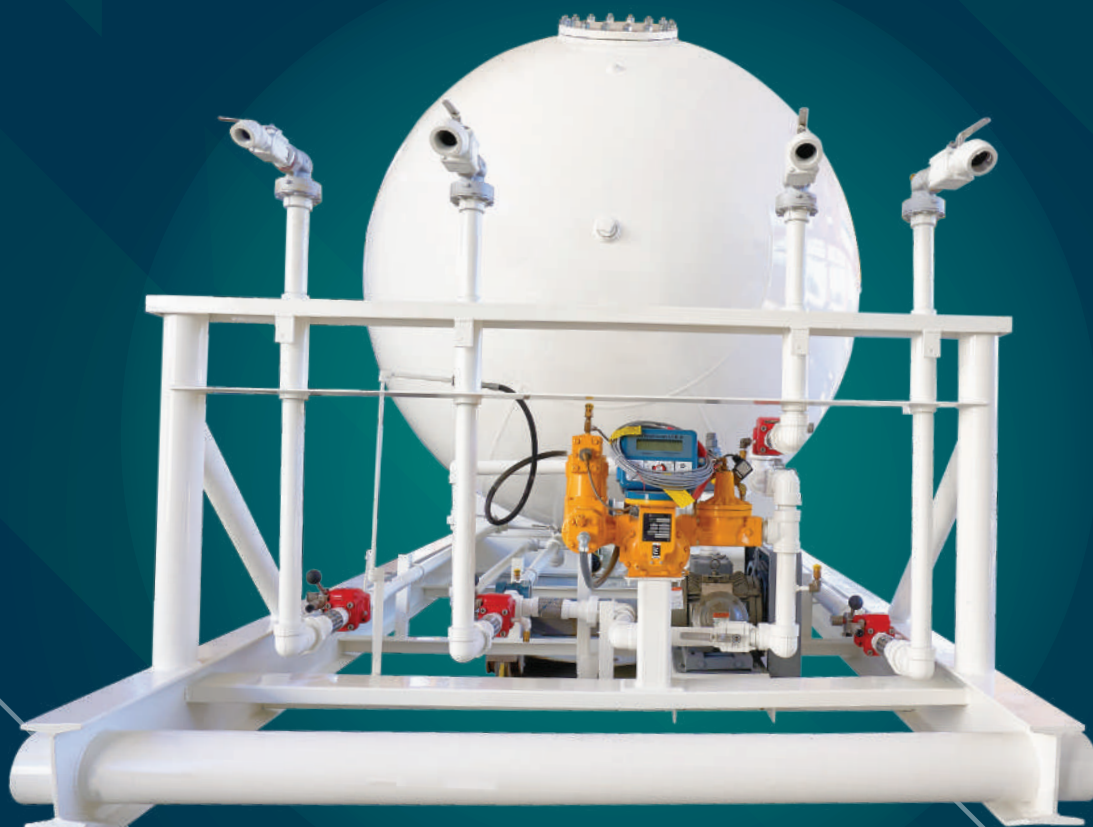
Ruta 22 km. 1215 (C.P. 8324) Cipolletti - Río Negro

Tel./fax 0299-4781861 / 4786664 líneas rotativas - Interno 116 / Cel: 299 511-7700

dkrohling@ptortoriello.com.ar - www.tortoriello.com.ar



TANQUES DE PLANTA PARA GLP SOBRE SKID COMPLETAMENTE EQUIPADOS



Los tanques de planta sobre Skid se entregan con todo el equipo necesario para comenzar a operar en las plantas de Gas L.P.

CAPACIDAD NOMINAL DISPONIBLE	
U.S. GALONES	LITROS
18,000	68,130
30,000	113,550



contacto

contacto.mexico@triarccorp.com



Director - Editor
Enrique Octavio Mujica

Arte & Diseño
Emmanuel Panza

Fotografía y video
Marcelo Magnacco

Redes sociales
Rocío Gagliardo

Redacción y publicidad

Luzuriaga 1890 Hurlingham (1686)
Pcia. Buenos Aires - Argentina
54 11 2197-3601 / 54 11 54-144-4902

Web

www.expansionweb.com.ar
www.americaglp.com

E-mail:

info@revistaexpansion.com.ar
mujicaasoc@yahoo.com.ar

Instagram:

@ExpansionAirGas / @AmericaGLP

Twitter:

@ExpansionAirGas / @AmericaGLP1

Registro Propiedad Intelectual en trámite. Se puede reproducir la información con la mención de la fuente. Las notas de opinión reflejan el pensamiento del autor, no así de EXPANSIÓN, GAS X REDES & GLP.

Consolidación y perspectivas

El 2026 arranca de una manera particular: van dos años de la actual administración nacional, que profundiza y consolida las políticas de desregulación y mejoras de la rentabilidad de los servicios.

El sector observa con muy buenas perspectivas esas desregulaciones, que se implementaron hasta el momento.

Saliendo de esa lectura y realidad, queda pendiente para saber y palpar si las desregulaciones traerán más inversiones a los sectores mencionados. La desregulación genera algunas incógnitas. Por ejemplo, ¿permitirá un mayor consumo de gas envasado o se sumarán nuevos usuarios a las redes de gas?

Estos son los límites que encuentra la desregulación. Creció la rentabilidad, en el caso del gas por red, a partir del reconocimiento de mayores costos y actualización de precios, pero no crece el volumen de usuarios. En el caso del gas envasado, alguna desregulación hizo caer las erogaciones, por ejemplo, de los costos por servicio de canje de envases. Mientras que el precio libre y la competencia hicieron que el precio de venta estuviera por debajo del acumulado por inflación.

De a poco los sectores se van acomodando ante el nuevo escenario, que presenta desafíos y posibles oportunidades.

Enrique Octavio Mujica

SISTEMAS DE POLIETILENO CON MÁXIMO RESPALDO



AGUA

Redes y distribución de agua, drenaje y riego.



GAS

Redes y distribución de gas.



MINERÍA Y PETRÓLEO

Aplicaciones industriales, mineras y petroleras.

+GF+ GEORG FISCHER
PIPING SYSTEMS

FERVA
POLYTHERM



**Polytherm
Central
Sudamericana**



Av. Pte. Perón 3750 - B1754BAP San Justo - Buenos Aires Tel.: (5411) 4480-7093/95 - www.pcs-sa.com.ar info@pcs-sa.com.ar

Italgas

GAS PROPELENTE PARA AEROSOL



En **Italgas** nos centramos en ofrecer soluciones estratégicas e innovadoras a través de investigación e inversión constante. Por eso la tecnología de nuestra **Planta Procesadora**, así como todo el proceso de desodorización asegura que el producto resultante cumpla con las especificaciones de la industria más estrictas y garantiza la pureza y consistencia del producto obtenido, que es químicamente estable, no tóxico, libre de olor y no corrosivo.



Calidad que se **ve** y se **percibe**.

CONTROL DE CALIDAD - ITALGAS QUALITY CONTROL

A partir de nuestro laboratorio de **control de calidad**, realizamos un análisis riguroso de los productos obtenidos y de la materia prima utilizada, asegurando así la calidad y trazabilidad de los mismos.

Contamos con tecnología avanzada y personal altamente calificado para realizar ensayos físicos y químicos de acuerdo a las especificaciones técnicas que cada producto requiere.

Un 2026, con luces y sombras

Un análisis de la industria, desde la producción, pasando por el transporte y la distribución.

La industria del gas, desde la producción hasta la distribución y pasando por el transporte, tendrá un 2026 con sus idas y sus vueltas que construyen un perfil para las próximas décadas.

Tarifas y marco jurídico

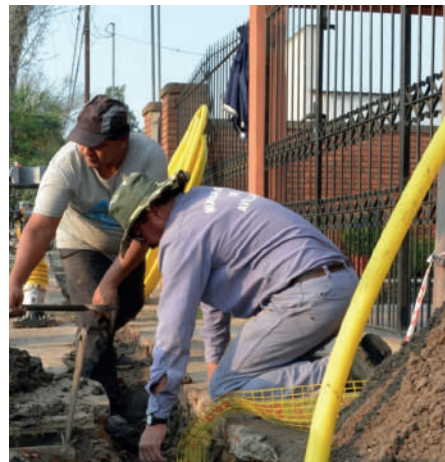
Lo que se vio en el 2025 fue aumentos mensuales, qué le dieron flujo de caja a las

distribuidoras y SBDs, con el fin de que el gobierno no quería incrementar los subsidios al servicio. Por otro lado se notó fuertemente que la mejora en el "carga fijo" terminó por redundar en una mejor solvencia en el sector de la distribución. Esta mejora no implica el crecimiento de un mayor número de usuarios de acceso al gas natural. A poco habrá nuevas y grandes extensiones de redes.

Lo que se tratará es de captar nuevos usuarios donde las redes existen, y donde haya ayuda pública para el financiamiento en el ingreso al servicio.

Contralor

Este 2026 arrancará con un ente regulador único, tanto para el gas como para la electricidad. La fusión, de los desaparecidos Enre y



La Distribución está fortalecida con mejores tarifas; la producción se juega por mejores precios y se espera que la capacidad de transporte de gas aumente, de lo contrario seguiremos importando.

en Enargas, ya tienen autoridades, qué fueron elegidas "a dedo" por la secretaría de Energía, y ahora deberán esperar el visto bueno del Parlamento. Si la reducción de personal y la unificación servirá para un mejor control de ambos servicios.

Producción y GNL

En materia de producción el gas natural mantendrá este año su promedio de 122 /125 millones de metros cúbicos diarios. Una mayor producción se daría si crece la capacidad de transporte de los gasoductos, algo que no se hizo en estos dos años. Todo esto hará que la importación de GNL continúe. En este marco habrá que ver cómo Argentina se inserta en el concierto de países proveedores globales de GNL, donde empieza a ver una mayor cantidad de oferentes y en los próximos años se visualiza una sobreoferta de producto.

La joya de Vaca Muerta requiere inversión permanente, pero hay nubarrones que comenzaron en el 2024 y continuaron en el 2025, pese la promulgación del Programa

Androwen

ANDROWEN SRL es una empresa que nació para dar soluciones en los diferentes tipos de mercado de conducción de fluidos, Minería, Petróleo y Telecomunicaciones, ofreciendo la comercialización de sistemas completos para cada demanda.



GAS



AGUA



MINERIA



info@androwen.com.ar | (5411) 5434 2704 | (54911) 2694 5780



CÁMARA ARGENTINA DE AUDITORES (NUCLEA EMPRESAS ACREDITADAS POR LA SECRETARÍA DE ENERGÍA PARA COMBUSTIBLES LÍQUIDOS Y GASEOSOS)

Día a día, garantizamos **seguridad y calidad** que benefician a los usuarios argentinos.



cada.com.ar

RIGI. Se fueron Petronas, Chevron, Total y Shell. La inversión se esfumó, y ahora restará saber si el capitán del equipo, YPF, servirá mantener la inversión que requiere la producción no convencional de gas y petróleo. Habrá que ver si los precios internacionales ayudan, porque el 2025 no nos fue favorable.

Respecto a la importación, El Gobierno Nacional dispuso que un operador privado pase a cumplir el rol que hasta ahora sostenía Energía Argentina S.A. (Enarsa) como comprador e intermediario de Gas Natural Licuado (GNL), para los meses picos de invierno. La decisión apunta a modificar una pieza sensible del sistema energético, porque el GNL se usa para cubrir picos de consumo cuando la oferta local y el transporte no alcanzan.

El cambio quedó formalizado a través del Decreto de Necesidad y Urgencia 49/2026, publicado en Boletín Oficial, y marca dos cosas: primero, el retiro del Estado en un tema clave como es este y, segundo, la ineficiencia del Gobierno Nacional para concluir el Gasoducto Perito Moreno (ex Néstor Kirchner) y así autoabastecernos con la producción propia de Vaca Muerta. En dos años no pudo ni quiso avanzar en nada, retirándose las empresas contratada alegando deudas por las obras ya hechas.

Con esta apertura al sector privado, el Gobierno no tendrá que desembolsar dinero y lo hará el privado. Ese gas se deberá abonar entre privados (léase Distribuidoras al comercializador), y seguro al precio de mercado, el cual será trasladado a la boleta final del usuario residencial, comercial o industrial.

De esta forma, el Gobierno no quiere incurrir en el papelón del año pasado que por ahorrar en la importación de uno o dos barcos de GNL, la ciudad de Mar del Plata, por ejemplo, se quedó sin gas natural, como nunca había ocurrido en la historia argentina.



SEGURIDAD CERTIFICADA



LA ENTIDAD AUDITORA DE SEGURIDAD LÍDER EN LA INDUSTRIA DEL GLP

Paseo Colón 275 1er Piso (1063) C.A.B.A. - ARGENTINA
TELÉFONOS: 54 9 11 51099898 / 54 9 11 55238638
MAILS: oscar.gambetta@tixosa.com / gabriela.poncedeleon@tixosa.com

LÍDER EN FABRICACIÓN DE TUBERÍAS





**Primeros y únicos en el País
en contar con la Norma NAG-140**

www.italvinilsanluis.com



Desregulación y después...

Un análisis de estos primeros años de políticas que apuntaron a la desregulación en los sectores del gas por red y en el envasado.

A 27 meses de la asunción de la actual administración de índole "libertaria", queda claro que el Gobierno condujo mediante decretos (algunos que pasan por encima del estado de derecho) y leyes la intención de desregular la economía en general y de alejar al Estado (con sus facultades) de los diferentes sectores de la industria y del comercio. Está claro que se fueron cumpliendo muchas premisas desregulatorias pre anunciadas. Algunas tuvieron sus efectos y otras ingresaron en situación nebulosa. Por eso, es tiempo de hacer balance en dos temas de interés de la revista: el servicio de gas por red y el gas envasado. En ambos sectores existen desregulación y alejamiento del sector público como regulador.

Gas por red

En el caso del gas por red, observamos que el Ente Nacional Regulador del Gas (Enargas) ya ingresó en tiempo de descuentos: en breve tiempo se fusionará con el Ente Nacional Regulador de la Electricidad. Al término de menos de achicar costos en sueldos, es claro que se notará. El tema es si habrá la misma calidad en la regulación, porque, por ejemplo, ese organismo absorberá dos servicios esenciales con menor cantidad de personas. Y sólo en el gas por red, por dar ejemplo, hay alrededor de 9 millones de usuarios.



Aciertos y baches en los negocios donde conviven los formadores de precios, los grandes usuarios (industria) y los pequeños (hogares).

Lo que se observa es un dejar hacer a los sectores que forman los precios. Hay un cuidado del negocio y su rentabilidad en determinados jugadores, pero no tienen el mismo énfasis en los pequeños y grandes usuarios de esos servicios. Una situación muy distinta a los aires que se le dieron a estos organismos cuando se crearon en la década del '90, donde había una énfasis por defender los derechos del consumidor y equilibrar las balanzas para que exista un libre juego de competencia, oferta y demanda.

Por ejemplo, recientemente la Gobernación de Santa Fe pidió rever el sobre costo en el precio del gas natural que reciben los industriales de esa provincia, que varía entre un 20 y un 40% más de lo que se abona en otras regiones, debido a que le agregan el componente de gas importado cuando traen producto desde Vaca Muerta. La respuesta inmediata del Enargas fue rechazar el reclamo. Lo mismo pasa con la industria nacional que reciben el costo del mega de electricidad a casi el doble de lo que se abona en Estados Unidos,

por ejemplo. Mientras en la Argentina oscila entre 78 y 82 dólares el precio del mega, en los Estados Unidos, con una matriz energética similar, tiene un costo de 45 dólares. A nadie del Enre se le ocurrió estudiar tal asimetría.

Por esto, los Entes (o el único que habrá a la brevedad) están para observar y remediar estas fallas y para que nadie se sienta perjudicado al permitir que un sector rentabilice por encima de otros.

El gas envasado

Desde el año pasado, a través del Decreto 446, el sector público se retiró en la formación y dictado de los precios de compra y venta, como así también en la designación de los puntos de retiro del GLP a granel. El resultado fue que los precios de venta al público están por debajo de la inflación acumulada, por ejemplo. Otro hito a marcar: el sector del fraccionado abona similar al precio internacional, y el precio que elabora como referencia la Secretaría de Energía, sigue siendo punto fundamental de consulta. A modo de síntesis, todos fueron aprendiendo sobre la nueva realidad y se observa una armonía lógica.

La desregulación, como se insiste desde el discurso gubernamental, es que debe estar acompañada por calidad y seguridad de los que prestan el servicio de envasado y distribución. Sin embargo, eso tiene que tener un correlato con mayor cantidad de gente y un incremento de la capacitación para entender los mecanismos del negocio. Pero, lamentablemente, lo que se dice desde el discurso no se ve en la práctica, por restricción de fondos como visible justificativo.

Lo que se puede entender es que esta administración apuntó al retiro del estado en los aspectos regulatorios de los distintos negocios, en algunos casos agilizó el negocio, en otros la inversión no llegó pese a la desregulación, y en otros persiste una "nebulosa" hasta que se regule la desregulación, valga la paradoja.



Máquinas de Electrofusión para redes de PEAD



Detectores de fugas de gas.



Sistema de supervisión y vigilancia remota.



Máquinas de Termofusión para redes de PEAD



mgsc srl

Perito Moreno 375
(1804) Canning - Bs As - Argentina
Canning Industrial Parque Privado

Tel (54 011) 5361-6161 / 3221-1259
Email soporte@mgsc.com.ar
Web www.mgsc.com.ar



RECIPIENTES PARA GAS LICUADO
DE PETRÓLEO



FÁBRICA: SANCHEZ DE BUSTAMANTE 2743 B
ADMINISTRACIÓN: BRANDONI 1743 CP2000
ROSARIO, SANTA FE, REPÚBLICA ARGENTINA.
+54 9 341 463 9349 / 7742 (LINEAS ROTATIVAS)
+54 9 341 508 3347



DESDE 1957
LIDERANDO EL
MERCADO,
FORTALECIENDO LA
INDUSTRIA
NACIONAL

PRIORIZANDO
SIEMPRE LA CALIDAD
DE NUESTROS
PRODUCTOS Y LA
SATISFACCIÓN DE
NUESTROS CLIENTES



WWW.INEAR.COM.AR

ACCESORIOS DE ELECTROFUSIÓN PARA PEAD

Gestión de la Calidad : ISO 9001/2015

Fabricación PE 100 NEGRO / SDR 11

Presión Nominal de trabajo
GAS :10 bar / AGUA: 16 bar

Homologados ENARGAS NAG 140-3

VALVULAS DE BLOQUEO para cañerías de PEAD

La válvula está diseñada, fabricada y aprobada según Norma EN 1555-4 y Homologados ENARGAS NAG 140-4

Los extremos están diseñados para fusión a tope y electrofusión, lo que convierte a la válvula en una parte integral del sistema de tuberías sin fugas completamente soldado.



La tecnología de unión segura para tuberías de gas, agua e industriales de HDPE (Polietileno de Alta Densidad)

MAINTEC es importador directo de marcas europeas, con estándares de calidad a nivel internacional. (STOCK PERMANENTE).

ASESORAMIENTO TÉCNICO Y COMERCIAL



www.maintec.com.ar

MAINTEC s.r.l. 
INGENIERIA



américaGLP.com
Para el Laboratorio de la Unión de Gas Licuado de Petróleo (GLP)

EXPANSION
CONSEJO DE INGENIEROS

EL ENARGAS OFICIALIZÓ SU CONSTITUCIÓN COMO DBDS.

VCP Gas ya opera en Carlos Paz

Desde los primeros días de enero del 2026, comenzó a operar la subdistribuidora VCP Gas las redes de gas en la ciudad de Carlos Paz, provincia de Córdoba. La nueva administración cuenta con la autorización del Ente Nacional Regulador del Gas (Enargas), que convalidó a la nueva licenciataria a través de la Resolución N° 2025-953, se autorizó a la empresa a operar y mantener la provisión de gas natural por los próximos diez años.

VCP Gas está integrada por la Municipalidad de Villa Carlos Paz (75 % de las acciones) y la Cooperativa San Roque (el 25 restante). Después de largo litigio, que comenzó en el 2012, hasta llegar a

la disolución definitiva a partir de la autorización del Enargas, la municipalidad rompió el acuerdo con la Cooperativa Integral (COPI), con quien inició el servicio en el 2004 bajo el nombre de Carlos Paz Gas.

Desde el 2012, bajo gestión comunitaria, se avanzó "en la construcción de redes domiciliarias y se hizo una inversión de \$1.800 millones de pesos que permitió alcanzar un total de 10 barrios carlospazenses (de los cuales hay 7 completos y 3 de forma parcial). También se ejecutaron entre 2012 - 2020, un total de 10 mil metros con una inversión de \$6.000 millones de pesos", informaron desde la comuna.

NEUQUÉN: INSTALARÁ PLANTA EN LA CIUDAD DE MOQUEHUE.

Hidenesa va con más GLP por red

La empresa estatal HIDENESA comenzará próximamente los trabajos operativos para el desarme, traslado y posterior montaje de la planta de GLP en Moquehue, reutilizando de manera estratégica la infraestructura que quedó disponible tras la reciente habilitación del gas natural en Los Miches.

El año pasado la Gobernación de Neuquén otorgó un aporte de capital de 2.198 millones de pesos a HIDENESA para financiar la ampliación de la red de gas domiciliar en Moquehue.

El proyecto contempla la instalación de 12.000 metros lineales de cañería de polietileno. Esta extensión de la red permitirá que 500 nuevos usuarios accedan por primera vez al servicio de GLP, mejorando sustancialmente la calidad de vida en la zona cordillerana y fortaleciendo el desarrollo turístico y residencial.

"No se trata solo de mover una estructura; es una medida estratégica que nos permite optimizar los recursos del Estado para llevar el servicio a más familias. El operativo incluye el desarme técnico en Los Miches y el traslado inmediato a Moquehue para iniciar el montaje", explicó el presidente de HIDENESA, Raúl Tojo.

Distrigas y nueva oficina

Distrigas, la subdistribuidora de la provincia de Santa Cruz, anunció la construcción de una sucursal propia de atención al cliente en Los Antiguos.

Además, se anunció inversiones en el mantenimiento de la red como así también la posibilidad de nuevas extensiones.

Una solución única.

Porque mejoramos nuestros productos con investigación, desarrollo y alta precisión tecnológica. Porque asesoramos y garantizamos un excelente contacto post-venta. Por estas razones y la suma de experiencia e innovación, estamos en condiciones de brindar una solución única.

Bombas y Válvulas para Refrigeración Industrial, GLP y Gases Industriales



www.bombadur.com.ar

Bombadur

CADEGAS
Cooperativa Argentina
de Gas Licuado Limitada



Reconquista 458 - Piso 10 (1084) - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Teléfono: 011-4328-4127 / Fax: 011-4326-5923

Correo Electrónico: info@cadegas.coop - www.cadegas.coop

SOLUCIONES COMPLETAS PARA LOS SEGMENTOS DE **CO2 Y CRIOGENIA**

Con 22 años de historia, se especializa en la fabricación de tanques criogénicos para oxígeno y CO2, tanto estándar como a medida.

Lleva entregados más de 4.000 equipos, 1000 reformados y 500 obras realizadas en el mercado brasileño, argentino y sudamericano.

Mayor proveedor de tanques criogénicos para Argentina.

Excelente servicio a clientes de primer nivel, en diferentes segmentos del mercado.



+55 (11) 4894-8012



Rod. D. Pedro I, Km 94
Barrio Mato Dentro, Itatiba
San Pablo - Brasil - CEP 13.252-800

www.nitrotec.com.br



nitrotec@nitrotec.com.br



MÁS DE 50.000 HABITANTES BENEFICIADOS CON FONDOS PROVINCIALES.

Córdoba apostó por más redes, con u\$s 30 millones de inversión

El desembolso correspondió al periodo del 2023 al 2025, incluyó nuevas redes, gasoductos de acceso y financiamiento a nuevos usuarios.

El Gobierno de la Provincia de Córdoba, invirtió alrededor de 30 millones de dólares en los últimos tres años, para beneficiar a más de 50.000 habitantes en distintas localidades de la provincia mediterránea, como así también la radicación de industrias y mejoramiento comercial, y lograr el acceso al servicio en establecimientos públicos como escuelas y hospitales.

El dato surge del informe que presentó la Subsecretaría de Infraestructura Gasífera provincial, donde se explica que se "ejecutaron y gestionaron obras estratégicas (en el periodo 2023-2025) que permitieron incorporar nuevas localidades al sistema provincial de gas, expandir redes domiciliarias y garantizar el suministro en establecimientos educativos, consolidando una estrategia integral de inclusión energética.

Por ejemplo, la inversión mayor se dio en El Programa de Redes Domiciliarias de Gas



Las obras y proyectos fueron elaborados y ejecutados por la Subsecretaría de Infraestructura Gasífera provincial.

Natural. En el periodo informado, la provincia gestionó 69 obras y se habilitaron 28, alcanzando a 41.328 habitantes. La inversión comprometida ascendió a USD 17.231.665,50, lo que "continuó consolidándose como una herramienta central para la masificación del servicio".

"A través de un esquema de financiamiento a municipios y comunas —con devolución en 48 cuotas mediante la coparticipación—, se posibilita la ejecución de obras domiciliarias de gas con mecanismos de contratación local", explicó la cartera ministerial.

En el caso de los gasoductos de aproximación, la Subsecretaría informó que en este periodo "se gestionaron nueve obras, de las cuales dos ya fueron habilitadas, beneficiando a 14.009 habitantes", que alcanzó una inversión total de USD 2.409.973,51.

En estas obras se incluyeron la construcción de Plantas Reguladoras de Presión, infraestructura primaria y redes troncales.

También se llevó adelante el "Programa Conectar Gas Escuelas", que mediante subsidios a municipios y comunas, se financian las obras internas necesarias para conectar establecimientos educativos a la red de gas natural. "Entre 2023 y 2025 se gestionaron 96 obras y se habilitaron 15, beneficiando a una comunidad educativa de 16.574 personas", con una inversión que totalizó los USD 1.238.961,88, "especialmente en zonas rurales y periurbanas con acceso limitado a servicios energéticos".

Las nuevas redes de gas natural en localidades donde no había se dieron en las diferentes regiones. Por ejemplo, en el norte, se realizaron obras en San Alberto, San Javier, Pocho, Cruz del Eje, Minas, Ischilín, Río Seco, Tulumba y Sobremonte. "Se gestionaron 15 obras y se habilitaron 3, beneficiando a 2.800 habitantes, con una inversión de USD 2.777.785,50".

En el suroeste cordobés, las localidades beneficiadas, fueron "General Roca, Presidente Roque Sáenz Peña, Río Cuarto, Juárez Celman, General San Martín, Marcos Juárez, Unión, San Justo y Río Segundo", donde se "gestionaron 15 obras y se habilitaron 7, beneficiando a 6.612 habitantes, con una inversión de USD 2.809.026,50".

En el centro provincial, las localidades beneficiadas, fueron: "Calamuchita, Capital, Colón, Punilla y Santa María", donde se presentaron 23 obras y se habilitaron 3, alcanzando a 5.420 habitantes, con una inversión de USD 3.718.232,00.

Un servicio para confiar



Luis Ferrando y Tita Merello, Frente al Parque Industrial Santa Rosa
La Pampa - Tel.: (02954) 413107



GL CONSULTING S.R.L.

Auditora en seguridad

glconsultingsrl@yahoo.com.ar

Tel.: 4116-2105

Tel/Fax: 4116-2108



VASPIA SAIC

FABRICANTE DE BARRAS
Y PERFILES DE LATÓN

TODA LA LÍNEA DE VÁLVULAS PARA RECIPIENTES DE GAS LICUADO



www.vaspia.com

Eva Perón 2746 - Lanús Este
Pcia. de Buenos Aires - Argentina
Tel.: (5411) 4 246-9459 / 9423/ 8282
Fax: (5411) 4 220-0596
informes@vaspia.com



américa GLP.com
Para el suministro de gas licuado de petróleo (GLP)

EXPANSION

BRASIL, CHILE Y PARAGUAY, EN ESE ORDEN, SON LOS PRINCIPALES DESTINOS.

En el 2025 las exportaciones de GLP crecieron un 5%

En el 2025 se comercializó por u\$s 695 millones de dólares, que representaron alrededor de 1.634 toneladas.

Año a año, la mayor producción de GLP, surgida del fenómeno de Vaca Muerta, Neuquén, marca una mayor presencia de producto argentino en distintos países de Sudamérica, sus principales destinos. De acuerdo a la información del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (Indec), la exportación total de Gas Licuado de Petróleo (GLP), en sus diferentes nomenclaturas, alcanzó una exportación en el 2025 por 695 millones de dólares que representan un total de 1.634 mil toneladas (TN). Esto marca un crecimiento del 5% respecto al total exportado en el 2024. Según el Indec, en el 2025 la exportación bajo la nomenclatura "GLP" alcanzó los 80,4 millones de dólares, por una cantidad de 216,3 mil TN. Mientras que en la nomencla-

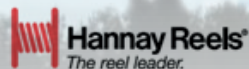
tura "Propano Licuado sin Crudo", fue por un monto de 294,8 millones de dólares y que representaron por 675,8 mil TN. Mientras que bajo el artículo "Butano Licuado" se exportó por 742,5 mil TN, alcanzando los 335,2 millones de dólares. Cuando se totalizan las exportaciones en el 2025, entre las tres categorías, se observa un incremento de un 5% respecto al 2024, cuando se totalizan 1.451 mil TN, por un valor de 660,8 millones de dólares. El grueso de las exportaciones se dividió entre tres países de Sudamérica: Brasil, Chile y Paraguay. Y en ese orden te compra.

Perspectivas

Durante el 8° Congreso del GLP, realizado en

FESTUS

PROVEEDORES DE EQUIPOS Y ACCESORIOS PARA
LA INDUSTRIA DE GLP PARA ARGENTINA,
URUGUAY Y PARAGUAY



FESTUS S.A.

EN URUGUAY

RINCÓN 602, 6° PISO - MONTEVIDEO, URUGUAY

TEL. +598 291 48534

EN ARGENTINA

CONDE 1067, 1° PISO - BUENOS AIRES (CABA), ARGENTINA

TEL. +54 911 3953 1717 / +54 9 11 3435-5212

INFO@FESTUSCONOSUR.COM





Año año el crecimiento de las exportaciones se da. Entre cuatro y cinco años Argentina producirá entre 9 y 11 millones de toneladas de GLP. Un proveedor regional sigue creciendo.

noviembre pasado, en Buenos Aires, Diego Freire, Jefe de Líquidos de TGS, dio indicios de que el país dentro de 4 a 5 años estaría produciendo entre unas 9 y 11 millones de toneladas anuales de GLP, a partir de la enumeración de los proyectos de inversión y producción tanto de los que ya están en marcha, como los que están en carpeta y lo que están en proceso de

aprobación. Y en este conjunto de proyectos, que englobó Freire, están los de la propia TGS como así también de las otras principales operadoras del mercado, como ser: Mega, YPF o PAE. De esta forma, el salto exportador es inevitable y Argentina buscará colocar esa mayor demanda en diferentes mercados. El dato alentador que se conoció a princi-

pios del año, es que Argentina se convirtió en el principal proveedor de GLP de Brasil, por encima de los Estados Unidos cuyos envíos en el 2025 fueron un 18% menor a los del 2024. La producción está en marcha y se fortalece. Ahora habrá que agarrar la valija del vendedor y salir a buscar nuevos y más clientes.



Nueva línea de productos para el mercado del GLP



Reguladores de presión para GLP



MEGR-1622-DFE



MEGR-1622H

Controles de Nivel para Tanques



MES-FG2284-001U

Valvulas de Alivio



MEVS-75FIR

Equipos para Tanques



ME601 10 doble ckeck



ME9101D-11-7

Acoples para Mangueras



ME861S-8

Pinzas de Carga



ME800

www.autoquem.com.ar

Tel: 54-11-4717-0123 - info@autoquem.com.ar

UNA NUEVA HERRAMIENTA DE "DIFERENCIAL DE MARCA Y CALIDAD".

YPF Gas y la audaz iniciativa de llevar el cilindro de PVC a los hogares

Lanzó un proyecto piloto en el AMBA con 5.000 envases, a través de cinco distribuidores oficiales.



YPF Gas arrancó con estos envases, primero, en el segmento para autoelevadores industriales. Con esa experiencia va por el segmento hogareño, con los cilindros provistos por Ragasco - Barack Mercosul.



Estamos donde usted nos necesita

Somos una empresa argentina, comprometida con las nuevas características que adopta el consumo de GLP en el país.

• GAS ENVASADO • GAS A GRANEL





• Visitenos: www.gas10.com.ar

YPF Gas lleva adelante desde fines de febrero una de las apuestas más audaces en el negocio del gas envasado: puso en marcha un plan piloto que contempla la distribución de 5.000 garrafas de material compuesto y PVC para el público domiciliario, a la cual la llaman la "Garrafa Liviana" en modo marketing.

La prueba piloto, que se lleva adelante con sólo cinco distribuidoras oficiales, se da, por el momento, en Área Metropolitana de Buenos Aires (AMBA), y lo que se observa es una nueva herramienta de "diferencial de marca y calidad", que supo construir la petrolera pública en los últimos años, a través de una aguerida política comunicacional y de marketing.

"Estamos muy contentos por la repercusión entre el público usuario como así también en la prensa y la viralización en redes que causó el lanzamiento", dijo Juan

Giménez, director de YPF Gas en diálogo con Revista Expansión, y agregó que “veremos, con los resultados finales de este plan piloto, como continuaremos. Por el momento, muy satisfechos”.

Además, de la voz oficial, Revista Expansión consultó con algunos de los distribuidores seleccionados, y señalaron que la aceptación ha sido muy positiva. Y que el cupo cuando se ingrese en temporada alta será rápidamente completado.

La buena recepción del Programa “Garrafa Liviana” hizo que le llegaran a los directivos de YPF Gas los mensajes de llevar la propuestas a distintas capitales provinciales. “Es algo que tenemos en estudio”, precisó Giménez.

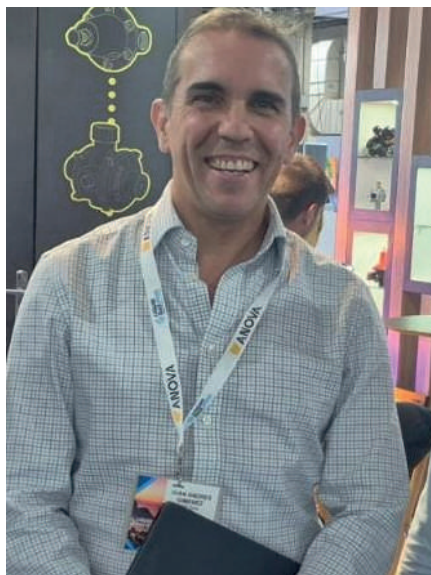
A través de un comunicado oficial de YPF Gas, se precisó que “Garrafa Liviana promete cambiar la dinámica de consumo en millones de hogares”, lo cual indica que habrá iniciativa para rato. Además, fundamentó la iniciativa al sostener que los usuarios finales “adoptarán” los cilindros en base “a tres pilares que van a ser valorados en el uso diario por ergonomía, seguridad y sustentabilidad”. Vale recordar que los cilindros de material compuesto y PVC son un 65% más livianos que los de acero tradicional y son traslucidos.

El lanzamiento de la “Garrafa liviana” no es un hecho aislado, sino la evolución de una estrategia que comenzó en 2021, cuando YPF Gas puso en el mercado el primer envase liviano de uso industrial, diseñado específicamente para autoelevadores, en asociación con la firma Toyota. Los resultados positivos en ese segmento técnico permitieron que la empresa decidiera trasladar la tecnología al consumo masivo.

Los envases fueron provistos por la firma Ragasco, de origen europeo y hoy bajo la órbita de un fondo de inversión estadounidense. La entrega de los cilindros corrió por cuenta de la empresa Barack Mercosul, ubicada en provincia de Buenos Aires, Argentina, y que provee a toda Sudamérica desde su planta de la ciudad de Hurlingham.

La iniciativa y su contexto regional

Con la iniciativa de “Garrafa Liviana de YPF gas, la Argentina ingresó al pelotón



Para Juan Giménez, de YPF Gas, la iniciativa colmó todas las expectativas previas al lanzamiento de “Garrafa Liviana”.

de países que comercialización butano en cilindros de PVC y material compuesto en el segmento hogareño, y que son: Chile, Paraguay, Venezuela, Uruguay y Colombia.

En algunos países, como es el caso del Paraguay, lo apuntaron para un público ABC 1, el cual está dispuesto a abonar la recarga del gas a un precio mayor en un envase más amigable y ecológico. Mientras que en Chile fue todo lo contrario. Las instalaron entre los consumidores de sectores populares donde la competencia es mayor entre los tres principales proveedores. En Uruguay la incorporación al mercado fue por diferenciación y todo indica que irá hacia la masificación total, principalmente de la empresa Megal.



BIGBANG GASES

Software especializado en la industria de Gases del Aire y Gas Licuado para la distribución e integración, junto con todos sus procesos, incluyendo seguimiento y control de cilindros.



Ventas@sei.com.ar

+54 11 5717-1264

+54 911 7732-7655

¡Nuestra web!

BIG BANG E-JAZZ  SIMPLIFICA EL CONTROL DE SUS ENVASES Y TANQUES A GRANEL	BIG BANG MOVILES  APP MOVIL PARA TRANSACCIONES PUERTA A PUERTA	BIG BANG GIS  SISTEMA PARA LOGISTICA Y SEGUIMIENTO SATELITAL	BIG BANG IVR  INTEGRACIÓN TELEFONICA PARA EL SERVICIO DE VENTAS
--	--	---	--

EE.UU Y DISTINTOS PAÍSES DE SUDAMÉRICA CONSOLIDAN SU COMERCIO EXTERIOR.

TATSA crece en exportaciones en el 2026

Las buenas ventas de TATSA a diferentes mercados internacionales marcará un muy buen 2026 en materia de exportaciones.

Desde TATSA explicaron que las buenas exportaciones se dan por "nuestra experiencia, en la producción y en el manejo de los envíos de las unidades de grandes dimensiones. Nos especializamos en producir y exportar altas cantidades de tanques de almacenamiento hasta 120.000 galones y en los casos de los semirremolques de hasta 16.000 galones. Los colocamos en el país que se requiera, con todos los documentos y normas que se cumplen en la zona en donde estarán instalados", comentaron desde la firma.

En materia de exportación, hay una muy buena demanda desde países sudamericanos, los cuales compraron, principalmente, cisternas para transporte de producto, por más de 16.000 galones de capacidad de transporte.

La buena performance exportadora de TATSA, hará que el 2026 termine con un crecimiento superior al 10%, respecto al año anterior, en sus ventas a terceros



TATSA desde México consolida el envío de tanques almacenajes y cisternas para los distintos continentes.

mercados, señalaron desde la empresa fundada en 1955.

En este sentido, desde la empresa destacaron "la capacidad en la manufactura de los Semirremolques, a partir de la roladora y prensas de alta capacidad; la fabricación de cabezas in house; la soldadura especializada; el horno de relevado de esfuerzos. Y la inspección final por personal calificado en el área de calidad. Además de las cabinas de pintura con recubrimientos especializados para zonas de alta corrosión".

Cabe recordar que todos los tanques que están diseminados tanto en el continente

americano como en países de África, Asia y Medio Oriente, salen desde la planta ubicada en la localidad de Huehuetoca, Estado de México.

Como informamos en su momento, los procesos de innovación en TATSA están a la orden del día, siendo los siguientes: "los desarrollos de nuevas tecnologías de abastecimiento como en tanques tipo API; en la innovación en nuevas tecnologías de acabado (pintura); y nuevos productos para la industria del transporte", precisaron desde la Gerencia General.

EN ABRIL ANCAP Y LAS PRINCIPALES ENVASADORAS INSTALAN LOS ACOPLEROS EN TANQUES FIJOS Y MÓVILES.

Uruguay adopta los acoples secos de Elaflex para el trasvase

El Uruguay se apresta, a partir del mes de abril, a un cambio importante en el trasvase de producto entre camiones, plantas envasadoras y esferas de almacenamiento.

La firma argentina Elaflex, representante para toda América latina de Mann Tek, le proveyó a la petrolera pública Ancap, y a las envasadoras y distribuidoras Riogas, Acodike, Gasur y Ducsa los acoples rápidos y en seco (como utilizan los autos de la Fórmula 1 en la carga de combustible), para el trasvase de GLP desde tanques a camiones graneleros, y viceversa.

Los primeros acoples llegaron a principios de año y se terminaron de complementar para el mes de abril y así hacer la transformación en el almacenamiento tras base y distribución de producto.

Desde Elaflex explicaron que a la brevedad se estará sumando Paraguay, mientras que en México viene muy avanzada la incorporación tanto en plantas como en camiones cisternas. Elaflex es una empresa especializada en equipos y conexiones "seguras" para la transferencia de productos peligrosos y fluidos especiales. Desde el 2008 opera en el mercado latinoamericano,

con oficinas en Buenos Aires y San Pablo (Brasil), pero desde 1923 viene fabricando su catálogo de productos, dirigidos al sector del petróleo, del GLP y la petroquímica.





COGAS
Experiencia y Calidad

COGAS S.A.
Fábrica y Rehabilitadora de Envases
para Gases Licuados de Petróleo
y otros de Baja Presión

- Envases Domiciliarios: Microgarrafas de 0,75, 2 y 3 kilos; Garrafas de 5, 10, 13 y 15 kilos y Cilindros de 45 kilos.
- Envases Automotrices y Montacarga: Cilindros de 15 kilos para montacarga y Tanques fijos para montacarga y automotriz (diferentes capacidades).
- Otros: Envases para Gases Refrigerantes, Amoníaco, Mercaptano y otros de Baja presión.
- Tapones de seguridad para las válvulas de 10, 15 y 45 kilos.

Avda. Jorge Newbery 269 - CP 2252 - Gálvez - Prov. Santa Fe ARGENTINA
Tel./Fax (54-3404) 482665 / 482937
E-mail: cogas@cogas.com.ar - Web Site: www.cogas.com.ar



Taller de rehabilitación de garrafrones y zeppeling para gas licuado de propano

Un taller modelo

Desde Almafuerte... y en todo el centro del país...
alta calidad de reparado y a menor costo.

El taller de **UcoopGas** es la opción más conveniente
en el mercado tanto para privados
como para cooperativas.

- / Retiro de válvulas / Limpieza interior / Despresurizado e inertizado / Prueba hidráulica / Control de roscas con calibre pasa no pasa / Granallado con granalla esférica S330 / Control visual exterior / Control de cuplas
- / Medición de espesores de chapa por ultrasonido
- / Pintura exterior en polvo termo contraíble, poliéster, elaborada con materia prima importada, horneada, color blanco de alto brillo, alta resistencia a la intemperie / Instalación de válvulas de seguridad nuevas con certificación UL / Reinstalación de válvulas de carga, de servicio, check look y niveles magnéticos reacondicionados en talleres competentes. Colocación de válvulas y niveles nuevos a pedido, con costo adicional / Toma de espesores de pintura por ultrasonido / Prueba de fugas a 7 kg/cm2
- / Habilitación por empresa auditora.

¿El mejor gas?... **UcoopGas**



Cooperativa de Cooperativas de Gas
y Servicios Públicos y Vivienda Córdoba Ltda.
Ruta 6 Km. 0,600 . Almafuerte . Córdoba
03571- 501011 . ventas@ucoopgas.com.ar



américaGLP.com
Para Libramientos de la Cooperativa de Gas Licuado de Propano (GLP)

EXPANSION



CODIGAS

CAMARA DE OPERADORES Y DISTRIBUIDORES DE GAS LICUADO

NUEVAS EXPECTATIVAS TRAS LA REUNIÓN CON LA SECRETARÍA DE ENERGÍA DE LA NACIÓN.

“Necesitamos nuevas desregulaciones necesarias”



“Necesitamos que se continúe el camino de las desregulaciones necesarias, con el fin de no terminar en la quiebra. Combatir la clandestinidad y un nuevo convenio laboral, es lo necesario”, afirmó Azar.

Es necesario buscar solución a la clandestinidad y reformular un nuevo convenio laboral que se adecue a nuestro perfil comercial.

■ Arrancamos el 2026 y la distribución de gas envasado, como uno de los ejes centrales de la industria del GLP, requiere que se continúe el camino de las desregulaciones necesarias, con el fin de no terminar en la quiebra”, afirmó el presidente de la Codigas, Alejandro Azar.

El contexto de estas palabras es que la Cámara trabajará este año en encontrar soluciones para la cuestión de la “clandestinidad” y bregar por un nuevo convenio laboral que se adecue al perfil comercial que tiene la Distribución.

En este sentido, el presidente de la Codigas recordó que días pasados se reunió con la Secretaría de Energía de la Nación, María Tettamanti, y su equipo más cercano, de donde se llevó un fuerte compromiso en trabajar sobre la cuestión de la clandestinidad.

Respecto a la reunión, Azar resaltó “la

muy buena recepción a nuestras peticiones y propuestas que llevamos”, y precisó que “confirmamos el trabajo conjunto con la Autoridad de Aplicación”, para “dar con la solución que termine con un problema de décadas”.

En cuanto a este serio problema, Azar señaló que “nosotros entendemos que el canal clandestino no solo hay que combatirlo sino también castigar aquellos que lo alimentan con producto”.

En este sentido, el dirigente recordó que la Secretaría de Energía comenzará a trabajar en una “readecuación” de la Resolución N° 800, para facilitar el ingreso como operador legal al sistema. Esta modificación tiene como destinatario a todos aquellos comercializadores con vehículo mediano propio, pero están fuera de la legalidad. También, la Secretaría quiere avanzar en la implementación

del "sistema de guarda" para este segmento informal y clandestino, que hoy está operando sin ningún tipo de marco jurídico.

"Y como siempre decimos esa ilegalidad va en contra de nuestra inversión, de la formalidad del trabajo, porque genera una competencia desleal que descapitaliza la distribución y provoca que día a día desaparezcan los actores del negocio", fundamento Azar.

Nuevo convenio

Por otra parte, Azar precisó que es necesario encontrar un nuevo convenio laboral disruptivo y moderno al vigente que enmarca a todo el sector de la distribución formal.

"Nosotros siempre lo decimos, la Distribución está más cerca de una actividad comercial que de la producción de petróleo y gas, en medio de la estepa patagónica. Nuestros trabajadores operan en las grandes ciudades", explicó y aseveró que "al ser prestatarios de su servicio necesitamos un sueldo armado de acuerdo a la productividad de cada camión que sale a repartir en cilindros".

Desde Codigas se sostiene que "hay un precio relativamente planchado, pero los costos siguen creciendo. Y uno de esos costos, es el laboral. Es necesario cambiar



Un nuevo encuadre laboral será vital para dar dinamismo al sector y mejorar el peso que tiene este ítem dentro de la economía de las empresas.

para mantener las fuentes de trabajo, con un nuevo convenio laboral que sea disruptivo respecto al actual, pero también moderno".

Por eso "queremos hablar con el Gobierno

y con los gremios, porque entendemos que tanto la clandestinidad como un convenio laboral que ya no podemos sostener, atenta contra el trabajo y su formalidad", concluyó Azar.



CODIGAS

CAMARA DE OPERADORES Y DISTRIBUIDORES DE GAS LICUADO

Cerrito 1070, Piso 2º, Oficina 52, (1010) - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

TE. 4811- 4000 | administracion@codigas.org.ar

TERMINAL PORTUARIA BUENAVENTURA

Terminal colombiana busca proveedores locales

El 8° Congreso el GLP sumó repercusiones comerciales de distintas índoles. Con presencias internacionales del Uruguay, Paraguay, Brasil y Colombia. Respecto a este último país, fue notoria la visita de Eddy Reynas, gerente general de Combustibles del Mar, quién vino a buscar aliados para ser proveedor de la Terminal Portuaria Buenaventura " para recepcionar GLP, en el norte de Colombia y sobre la costa del Océano Pacífico.

"Pido con muy buena impresión sobre el nivel de proveedores y consultores que hay en el tema del gas y el petróleo. Me llevé muchos contactos y hay profundas conversaciones con proveedores argentinos y del Brasil", precisó Reynas en diálogo con la revista Expansión. Reynas está llevando adelante este proyecto que reúne a un puñado de pequeños envasadores y distribuidores pequeños colombianos, para importar

glp de distintos puntos del continente y hacer frente al desabastecimiento por parte de la producción colombiana en el próximo lustro.

"Mantenemos diálogos aquí con fabricantes de tanques, con productores de GLP, entendemos que necesitamos asistencia durante la construcción de la terminal, como así también proveedores para cuando estén marcha el proyecto", señaló el empresario.

EL DESARROLLO DE CITY GAS

Expendedora de garrafa, genera interés

La exposición del desarrollo y puesta en marcha de la primera expendedora automática de garrafas en Argentina, durante el 8° Congreso del GLP, generó un revuelo entre los operadores que se encontraban presentes.

La exposición estuvo a cargo de facundo azar, de la distribuidora City Gas, quien explicó cómo se fue construyendo e implementando la expendedora que funciona en las puertas del depósito que tiene en la ciudad de José C. Paz,

provincia de Buenos Aires.

Qué bueno que pudo saber revista Expansión, es que hay interés en colocar el producto en los países del Cono Sur, como Uruguay y Chile, como así también el interés que despertó en el visitante de Colombia.

Fases vendedoras es un canal más donde las empresas pueden seguir comercializando de manera ininterrumpida, pintando servicio al cliente y generando fidelización con una solución de estas características.



El desarrollo tecnológico de la familia Azar, causó buena impresión y se potencia su demanda.

Calle 102 N°921 - Mercedes (6600) - Buenos Aires
Tel: 02324-430651



NEFERGAS S.R.L
VALVULAS PARA ENVASES DE GLP

nefergas6600@hotmail.com

EL ARGENTINO CRISTIAN MARTÍNEZ PARTE DE LA INICIATIVA.

Envasadora paraguaya

Comenzó a operar en la ciudad de Asunción, Paraguay, la nueva fraccionadora y distribuidora: Das Gas. La empresa, que actuará en un mercado hiper competitivo, tiene como principales socios a ex directivos de empresas paraguayas y a Cristian Martínez, empresario argentino que tiene diferentes actividades en el país vecino. La empresa abastecerá en cilindros de 10, 15 y 45 kilos y también comercializará propano a granel. Desde esta redacción auguramos las mejores éxitos para este emprendimiento.

Gonella en la ciudad austral

En la ciudad más austral del continente, Ushuaia, Tierra del Fuego, la firma Gonella abastece de calderas a las nuevas locomotoras del tren que recorre los bosques fueguinos. Hoy es un paseo turístico. Hasta 1950, lo recorrieron los reclusos de la prisión fueguina para juntar leña para la incipiente ciudad. Hay que mencionar que Gonella tiene tres líneas de producción: equipos petroleros, equipos para el GLP y en este ejemplo: calderas industriales para distintos usos.



UNIONSUD

**VÁLVULAS Y ACCESORIOS
DE INSTALACIONES
PARA GASES**

www.unionsud.com



**Av. Rosales 1097 - 1101 | C.P. 1826 | Remedios de Escalada
Tel.: 4241-4887 | Fax: 4249-5560 | Buenos Aires | República Argentina**

Un 2026 que trae el desafío de la rentabilidad

Hacemos un análisis, sobre lo que se viene materia de precio, rentabilidad, consumo y perspectiva.



La perspectiva para el mercado argentino es si mantiene los mismos niveles de venta del año pasado y logra mejorar la rentabilidad.



La perspectiva para el mercado argentino es si mantiene los mismos niveles de venta del año pasado y logra mejorar la rentabilidad. El perfil del consumidor, salvo si hace mucho frío, será mucho más cauto que en años anteriores por una cuestión de bolsillo.

El mercado en el 2025 consumió un poco menos 700 mil toneladas en butano envasado. Y por este volumen ronda lo comercialización para el 2026. Mientras que se espera que en propano se supere el lumbral de las 400 mil toneladas.

Entonces ante un nuevo año y sabiendo la principal característica del que pasó: salarios que no consiguen remontar la caída de su capacidad de compra de años anteriores, entonces habrá que mejorar o encontrar una buena rentabilidad vía precio.

La concordancia en pisos mínimos de venta, siempre es difícil porque la competencia existe, para bien de los clientes, pero no para la rentabilidad de la empresa. Desde el último cuatrimestre del año anterior, los precios de venta a puerta de depósito están entre un 20 y 30% de un precio que guarda lógica.

En este sentido, vale traer de la memoria lo que se escribió, en diciembre pasado, en el portal americaglp.com, que decía lo siguiente: "algunos operadores del mercado hablan que el negocio del GLP envasado o a granel, se puso en "modo complejo". Por ejemplo, la comercialización de gas envasado está siendo atravesada por situaciones poco favorables: a la baja de la

Una energía diferente

Soluciones energéticas con GLP y energía solar

Escaneá el QR y conocé cómo trabajamos.

WhatsApp: +54 911-6120-2282 Oficina: (02325) 44-4100

Dirección: Ruta Nacional N° 7 Km. 105. San Andrés de Giles (B6720EHA). Buenos Aires, Argentina

demanda, se le suma que los precios de venta están un 20% por debajo de lo acumulado por la inflación en el último año. Y, a su vez, entre el mes de julio y diciembre, el precio de paridad de exportación del butano aumentó un 20%. No hace falta ser un experto en economía para darse cuenta que este proceso le da un golpe certero a la rentabilidad del negocio. A este se le suma otros costos, por ejemplo, el de la logística, donde uno de los principales costos, el combustible o gasoil, en los últimos seis meses aumentó en casi un 600%.

Tres meses después la situación no cambio y a futuro veremos una situación macroeconómica que se deberá tener en cuenta para la economía de las empresas: el valor del dólar se mantendrá, sin embargo, el ritmo inflacionario será mayor respecto a la paridad del peso contra el billete verde. Entonces algunos costos estarán quietos, pero otros no escaparán a la lógica de la inflación y ahí habrá que ver cómo se resuelve en el precio de venta final y en la reducción de costos.

En este sentido, respecto a la rentabilidad a partir de mejoras de costo en logística, por ejemplo, hay casos que sirven como faro, como es el caso de Lipigas, una de las principales envasadoras y distribuidoras de Chile, que tiene 1.300 camionetas para distribución directa y que en el término de cuatro años cada una de ellas pasó de distribuir 4 toneladas (TN) al año a 8 TN. ¿Milagro? No, inteligencia artificial y software que le permitió dar semejante salto. Ese ahorro logístico es rentabilidad, es ganancia.

Y lo que se espera para este 2026, es que la sugerencia del precio de venta final siga funcionando como hasta ahora. También, el libre precio de compra y venta entre los productores y las fraccionadoras. Aunque todos compren producto de acuerdo al precio de paridad de exportación que elabora la Secretaría de Energía, que se ajustaron a los valores internacionales.

Los valores en general que pacta para la compra de la tonelada, son similares a los de paridad de exportación. Sólo hay excepciones de precios más bajos en algunas productoras que no tienen como principal negocio el GLP, como tampoco capacidad de almacenamiento. Estas son las menos y están bien alejadas de los principales centros de consumo.

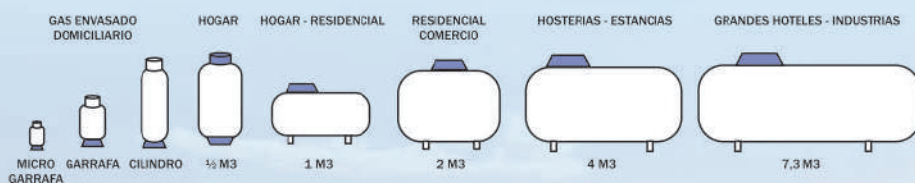


PRIMER PLANTA DE GLP EN TIERRA DEL FUEGO



**“Estamos donde
usted nos necesita”**

PRODUCTOS DE SARTINI GAS S.R.L.



www.sartinigas.com

PLANTA FRACCIONADORA | Héroes de Malvinas 4790 - Tel.: 02901-422666

OFICINA | Héroes de Malvinas 4620 - Tel.: 02901-422498

info@sartinigas.com | administracion@sartinigas.com

“Argentina se puso interesante”

El dirigente analizó cómo se ve a la argentina desde el exterior y el potencial que tiene la industria del GLP.



Duarte destacó la cantidad de público que asistirá, el acompañamiento de empresas proveedoras y el nivel de ponencias, en el Congreso que volverá a la Ciudad de Buenos Aires, Argentina, entre el 24 y el 26 de marzo.

“Argentina se puso interesante”, así arranca la conversación Fabricio Duarte, Director Ejecutivo de la Asociación Iberoamericana de GLP (AIGLP), con revista Expansión.

Estamos a las puertas del 39° Congreso de la AIGLP, que se realizará entre el 24 y el 26 de Marzo próximo, en Buenos Aires. Viene una nueva edición en tierra argentina después de diez años de ausencia. Y hablar de esta nueva edición, es hablar del presente hidrocarburífero, en general, y del GLP en particular.

Respecto al presente de Argentina, Duarte explica de que “hay mucho interés” de las diferentes empresas por tener el conocimiento exacto de todo lo que tiene que ver con el GLP que sale de Vaca Muerta. “Existen muchos compradores que quieren tener conocimiento de primera mano. Nosotros, desde la Asociación, observamos que hay países como Chile o Brasil que muestran ese interés por el GLP argentino a través de las compras que realizan”, dice.

También hay mucha expectativa e interés por el “proceso de desregulación en materia de comercialización de GLP que experimenta el sector. Todo esto abre expectativas, tanto para los que son compradores como aquellos que pueden ser proveedores de toda la industria”, explica Duarte.

Viajero de todo el continente, llevando la ayuda y la experiencia para colaborar con el negocio en los distintos países, Duarte tiene el termómetro de lo que va sucediendo a lo largo y ancho de suelo americano. “Hoy el sector vive un buen momento. Podemos citar la buena perspectiva de Colombia, donde el propano está suplantando la falta de gas natural; o en el Brasil que se estudia la posibilidad de aplicación del GLP en otros sectores que estén por afuera del envasado en un cilindro”, enumera Duarte. Y, también, comenta que hay países que tienen poco consumo per cápita, y obedece a diferentes factores en los cuales se puede trabajar para incrementar el consumo. ayuda y la experiencia para colaborar con el negocio en los distintos países, Duarte tiene el termómetro de lo que va sucediendo a lo largo y ancho de suelo americano. “Hoy el sector vive un buen momento. Podemos citar la buena perspectiva de Colombia, donde el propano está suplantando la falta de gas natural; o en el Brasil que se estudia la posibilidad de aplicación del GLP en otros sectores que estén por afuera del envasado en un cilindro”, enumera Duarte. Y, también, comenta que hay países que tienen poco consumo per cápita, y obedece a diferentes factores en los cuales se puede trabajar para incrementar el consumo.

Respecto al 39° Congreso, señala que “realmente cubrió ampliamente las perspectivas. Hay más de 60 expositores, cuál demuestra el potencial de Argentina, y también muy buen nivel de participantes, con delegaciones muy robustas de países cercanos”.

ALMAGAS SRL

**NUEVA UNIDAD
NEGOCIOS**

**ALQUILER DE
TANQUES
MOVILES**

**TECNOLOGÍAS
PARA INDUSTRIAS
EN DESARROLLO**



Gonella

S.A. LITO GONELLA e HIJO I.C.F.I.



**Nuevo Tanque Semirremolque para GLP
Modelo 67 m³**

TANQUES FIJOS Y MÓVILES PARA GAS

EQUIPOS PETROLEROS

CALDERAS HUMOTUBULARES Y ACUOTUBULARES

EQUIPOS ESPECIALES

DISEÑO - FABRICACIÓN - MONTAJE

Administración Central y Planta Fabril

Amado Aufranc 59 - (3080) - Esperanza - Santa Fe - República Argentina

Tel.: 00 54 03496 420632 (rotativas) 422184 - Fax: 00 54 3496 421557 - 422185 - E-mail: gonventas@lito-gonella.com.ar

Oficina Comercial en Buenos Aires

Montevideo 373 P.1 - (C1019ABG) - Capital Federal - Buenos Aires - República Argentina

Tel: 00 54 11 4374-5939 (rotativas) - E-mail: ventas@sagonella.com.ar

www.lito-gonella.com