

EXPANSIÓN

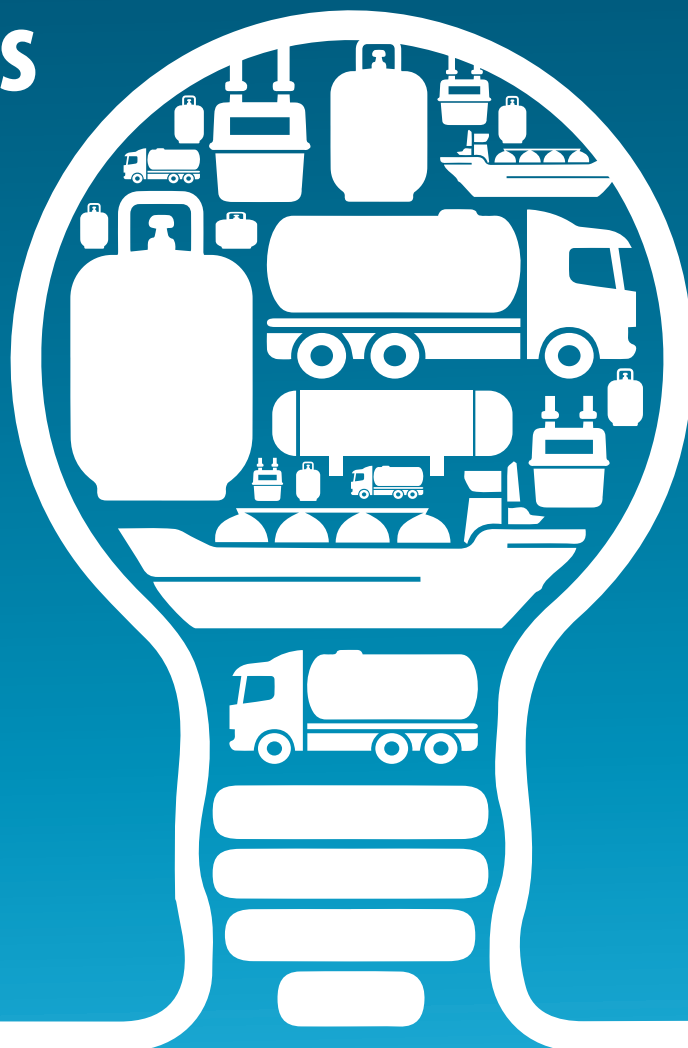
GASxREDES&GLP



AÑO 19 - N° 117 - OCTUBRE 2026 - \$4.500 - BUENOS AIRES - ARGENTINA

Las innovaciones arrancan su juego

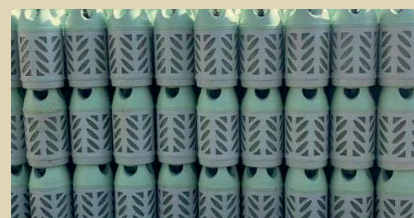
La mejora en los precios de venta, invitó a las empresas a apostar por innovaciones para ganar mercado, lograr fidelidad y marcar diferenciación. Los casos en las empresas del GLP y del gas natural.



Auto Quem se afianza en el GLP y el Oil&Gas



Gasoducto Virtual: ahora con GNL

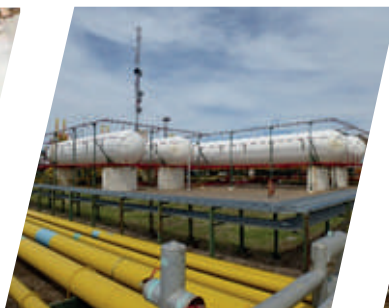


Evolución y balance en la desregulación en el GLP



TORTORIELLO

METALGAS



- **REHABILITACIÓN DE TANQUES Y ESFERAS** SOMETIDOS A PRESIONES DE GAS LICUADO DEL PETRÓLEO.
- **REHABILITACIÓN DE TANQUES DOMICILIARIOS** DE 0.5m³ A 7m³ SOMETIDOS A PRESIONES DE GAS LICUADO DEL PETRÓLEO, EN TALLERES PROPIOS.
- **REHABILITACIÓN DE TANQUES MÓVILES** PARA TRANSPORTE DE GAS LICUADO DE PETRÓLEO EN TALLERES PROPIOS.
- **VERIFICACIÓN Y CERTIFICACIÓN DE VÁLVULAS** DE SEGURIDAD, VÁLVULAS DE EXCESOS DE FLUJO Y CONTROL DE MANGUERAS DE GLP.

SERVICIOS ESPECIALES CON LOS QUE CONTAMOS:

- SERVICIO DE INSPECCIONES PARA ESPACIOS CONFINADOS CON DRONES.
- SERVICIO DE MEDICIÓN DE ESPESORES CON EQUIPOS CRAWLER.
- MEDICIÓN DE ESPESORES POR DESCENSO CON CUERDAS.
- EMISIÓN ACÚSTICA.
- DISEÑO Y FABRICACIÓN DE PLANTAS DE GLP.
- ENSAYOS NO DESTRUCTIVOS.
- SOLDADORES CALIFICADOS.
- METALÚRGICA EN GENERAL.
- SERVICIOS DE ARENADO Y GRANALLADO.
- PINTURA EN GENERAL.

CERTIFICACIONES

CERTIFIED
ISO 9001
ISO 39001



NUESTROS CLIENTES



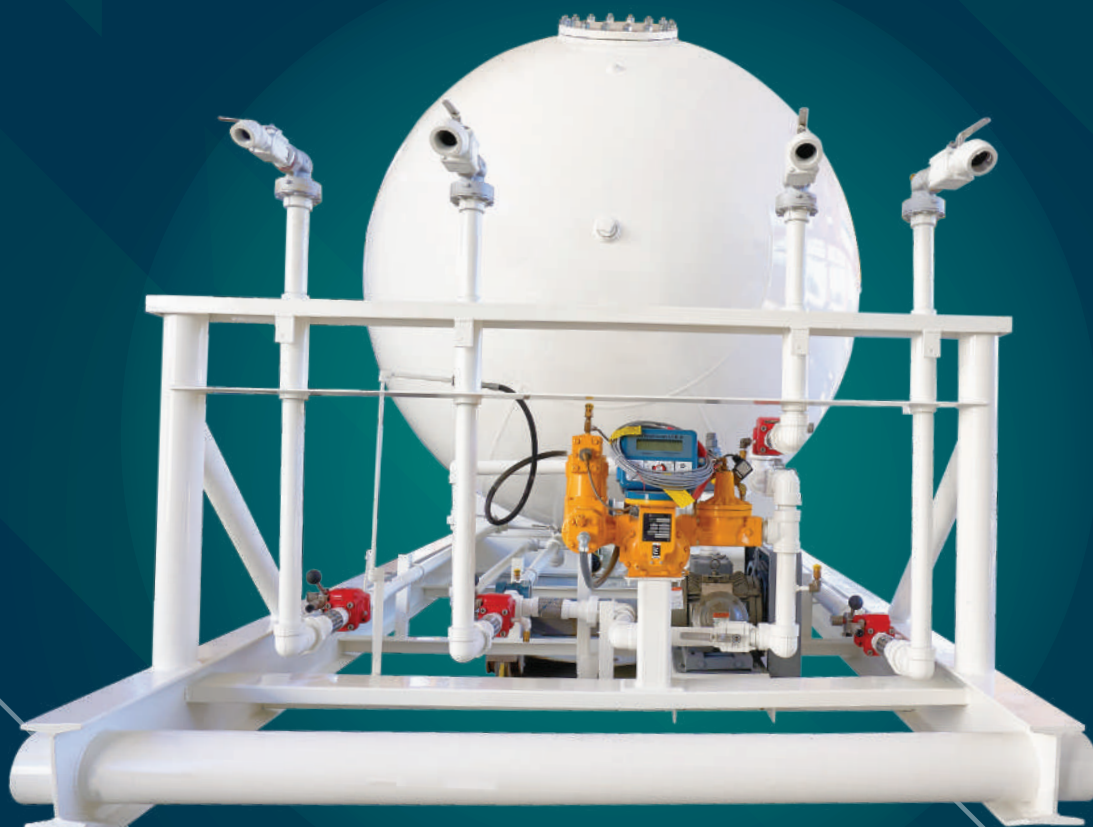
Ruta 22 km. 1215 (C.P. 8324) Cipolletti - Río Negro

Tel./fax 0299-4781861 / 4786664 líneas rotativas - Interno 116 / Cel: 299 511-7700

dkrohling@ptortoriello.com.ar - www.tortoriello.com.ar



TANQUES DE PLANTA PARA GLP SOBRE SKID COMPLETAMENTE EQUIPADOS



Los tanques de planta sobre Skid se entregan con todo el equipo necesario para comenzar a operar en las plantas de Gas L.P.

CAPACIDAD NOMINAL DISPONIBLE	
U.S. GALONES	LITROS
18,000	68,130
30,000	113,550



contacto

contacto.mexico@triarccorp.com



Director - Editor
Enrique Octavio Mujica

Arte & Diseño
Emmanuel Panza

Fotografía y video
Marcelo Magnacco

Redes sociales
Rocío Gagliardo

Redacción y publicidad

Luzuriaga 1890 Hurlingham (1686)
Pcia. Buenos Aires - Argentina
54 11 2197-3601 / 54 11 54-144-4902

Web

www.expansionweb.com.ar
www.americaglp.com

E-mail:

info@revistaexpansion.com.ar
mujicaasoc@yahoo.com.ar

Instagram:

@ExpansionAirGas / @AmericaGLP

Twitter:

@ExpansionAirGas / @AmericaGLP1

Registro Propiedad Intelectual en trámite. Se puede reproducir la información con la mención de la fuente. Las notas de opinión reflejan el pensamiento del autor, no así de EXPANSIÓN, GAS X REDES & GLP.

La novedad a flor de piel

En esta nueva edición arrancamos con un título de tapa que lleva a la reflexión: "La innovación arranca su juego". Cuál es la innovación y en qué sectores se empezó a dar.

Muy bien, empezamos con el sector del GLP. En esta edición informamos que el incremento de garrafas de PVC y material compuesto tendrá un incremento importante y alcanzará las 250,000 unidades para mediados del año que viene.

La fraccionadoras entendieron, que en un mercado maduro y con precios competitivos, la diferenciación comienza con los detalles, cómo pueden ser los envases livianos. También no dejan de aparecer nuevas expendedoras automáticas.

Por el lado del gas natural, Gas Galileo nuevamente se pone la vanguardia y formula un nuevo gasoducto virtual pero a diferencia de hace 30 años atrás, es con gas natural licuado (GNL). El concepto es novedoso y también en un mismo espacio entran hasta 600 veces más el volumen que gaseoso. Chaján, localidad de la ciudad de Córdoba, tendrá su primer gasoducto virtual con GNL.

Por todo esto y después de un invierno errático en las temperaturas, las empresas renuevan sus inversiones y siguen apostando para mantener la rueda de la producción y el consumo en un mercado complejo.

Enrique Octavio Mujica

SISTEMAS DE POLIETILENO CON MÁXIMO RESPALDO



AGUA

Redes y distribución de agua, drenaje y riego.

+GF+ GEORG FISCHER
PIPING SYSTEMS

FERVA
POLYTHERM



GAS

Redes y distribución de gas.



MINERÍA Y
PETRÓLEO

Aplicaciones industriales, mineras y petroleras.



Polytherm
Central
Sudamericana



Av. Pte. Perón 3750 - B1754BAP San Justo - Buenos Aires Tel.: (5411) 4480-7093/95 - www.pcs-sa.com.ar info@pcs-sa.com.ar



GAS PROPELENTE PARA AEROSOL



En **Italgas** nos centramos en ofrecer soluciones estratégicas e innovadoras a través de investigación e inversión constante. Por eso la tecnología de nuestra **Planta Procesadora**, así como todo el proceso de desodorización asegura que el producto resultante cumpla con las especificaciones de la industria más estrictas y garantiza la pureza y consistencia del producto obtenido, que es químicamente estable, no tóxico, libre de olor y no corrosivo.



Calidad
que se **ve**
y se **percibe.**

CONTROL DE CALIDAD - ITALGAS QUALITY CONTROL

A partir de nuestro laboratorio de **control de calidad**, realizamos un análisis riguroso de los productos obtenidos y de la materia prima utilizada, asegurando así la calidad y trazabilidad de los mismos.

Contamos con tecnología avanzada y personal altamente calificado para realizar ensayos físicos y químicos de acuerdo a las especificaciones técnicas que cada producto requiere.

LA TECNOLOGÍA ES APORTADA POR GAS GALILEO, PIONERA EN LA MATERIA.

Ahora, Gasoducto Virtual con GNL

Se está construyendo en la localidad de Chaján, provincia de Córdoba, para abastecer a 1.000 domicilios potenciales.



El sistema de Gasoducto Virtual está presente en el país desde los años '90. La novedad, en este caso, es que ahora es con Gas Natural Licuado (GNL), a diferencia de años anteriores que era con el gas comprimido.

Volvieron los gasoductos virtuales para redes domiciliarias. Ahora es con gas natural licuado (GNL). Y la provincia de Córdoba es, nuevamente, sede de este tipo de desarrollos que tuvieron su auge en la década del '90.

La firma Gas Galileo construye toda la infraestructura para que la ciudad de Chaján, en el departamento Río Cuarto, pueda abastecerse de gas natural.

La infraestructura presenta un avance del 90% y permitirá abastecer a usuarios residenciales y establecimientos productivos. El combustible será transportado hasta Chaján, almacenado y posteriormente regasificado para incorporarlo a la red de distribución domiciliaria. La novedad tecnológica es que el gas natural viene líquido (porque se enfría a temperaturas criogénicas de aproximadamente -160°C), lo que reduce su volumen unas 600 veces. Entonces, a mismo espacio físico, que el GNC, se

almacena mucho más con el GNL.

En paralelo a la infraestructura, la gobernación de Córdoba avanza con la ejecución de más de 6.100 metros de redes de distribución en Chaján, que permitirán alcanzar a más de 1.000 vecinos. De ese total, 3.700 metros ya fueron ejecutados, mientras que otro tramo de 2.475 metros registra un avance del 98%.

El presidente comunal, Néstor Peralta, destacó el impacto del proyecto energético: "No se trata solo de infraestructura; es una condición indispensable para planificar el crecimiento futuro de Chaján".

Además, señaló que el suministro de gas natural será clave para la concreción del Parque Industrial, Logístico y de Servicios que impulsa la comuna junto con el sector privado. "Para nosotros, los municipios pequeños, hay desarrollos que requieren necesariamente el trabajo conjunto. Siempre serán bienvenidas las obras que ayuden a mejorar

la vida de nuestros vecinos", afirmó.

El sistema virtual

El sistema de gasoducto virtual es una tecnología que posibilita llevar gas natural a poblaciones que, por su ubicación y escala, no están conectadas directamente a un gasoducto troncal. En síntesis, es una solución técnica que requiere una inversión menor que el tendido de un gasoducto convencional.

Este sistema se implementó en otras localidades cordobesas y en las provincias de Buenos Aires, Santa Cruz, Río Negro, Chubut y Neuquén. Estos "gasoductos virtuales" sirvieron para transportar Gas Natural Comprimido (GNC) y Gas Licuado de Petróleo (GLP) a ciudades que no se encuentran conectadas a los gasoductos troncales. Para ello, se requiere de una planificación y una logística sumamente compleja, y un gran sentido de la responsabilidad.



Máquinas de Electrofusión para redes de PEAD



Detectores de fugas de gas.



Sistema de supervisión y vigilancia remota.



Máquinas de Termofusión para redes de PEAD



mgsc srl

Perito Moreno 375
(1804) Canning - Bs As - Argentina
Canning Industrial Parque Privado

Tel (54 011) 5361-6161 / 3221-1259
Email soporte@mgsc.com.ar
Web www.mgsc.com.ar

TGN y su gasoducto para el litio

Transportadora de Gas del Norte (TGN) cambió el nombre de su gasoducto para la minería de la Puna. El proyecto que la compañía impulsa desde 2023 como "Vicuñas" pasa a llamarse GALA, Gasoducto Argentino de Litio. Su lanzamiento quedó atado a la confirmación del Gasoducto Manuel Belgrano, la troncal de 753 kilómetros entre Tratayén, en Neuquén, y La Carlota, en Córdoba. Lo confirmó Horacio Pizarro, CEO de TGN desde febrero de este año, durante un webinar organizado por el Mercado Electrónico de Gas (MEGSA). El cambio responde a la coincidencia de nombre con Vicuña, el proyecto de cobre de BHP y Lundin Mining en San Juan aprobado en el RIGI. "Hay dos proyectos Vicuñas", aclaró Pizarro, y precisó que el de las mineras es "muy relevante" y de varios miles de millones de dólares. Sobre el de TGN dijo: "Le cambiamos el nombre precisamente para evitar esta confusión".

Un ducto chico para la Puna

Según el ejecutivo, GALA es un gasoducto de unos 200 kilómetros en la Puna, fundamentalmente en Jujuy y Salta. Toma gas del Norandino o del Atacama, los dos ductos que cruzan el norte argentino

hacia Chile, y lo va entregando a distintas compañías a lo largo de la traza, especialmente de litio. El diseño contempla caños de 12 o 16 pulgadas y una capacidad de transporte de 1 a 2 millones de metros cúbicos diarios.



TGN termina de construir un gasoducto de aproximación, que permitirá darle competitividad a la minería argentina.

ACCESORIOS DE ELECTROFUSIÓN PARA PEAD

Gestión de la Calidad : ISO 9001/2015

Fabricación PE 100 NEGRO / SDR 11

·Presión Nominal de trabajo

GAS :10 bar / AGUA: 16 bar

Homologados ENARGAS NAG 140-3

VALVULAS DE BLOQUEO para cañerías de PEAD

La válvula está diseñada, fabricada y aprobada según Norma EN 1555-4 y

Homologados ENARGAS NAG 140-4

Los extremos están diseñados para fusión a tope y electrofusión, lo que convierte a la válvula en una parte integral del sistema de tuberías sin fugas completamente soldado.

La tecnología de unión segura para tuberías de gas, agua e industriales de HDPE (Polietileno de Alta Densidad)

MAINTEC es importador directo de marcas europeas, con estándares de calidad a nivel internacional. (STOCK PERMANENTE).

ASESORAMIENTO TÉCNICO Y COMERCIAL



www.maintec.com.ar

MAINTEC s.r.l. **MT**
INGENIERIA

INVERSIÓN DE U\$S 7 MILLONES Y BENEFICIO A 45 LOCALIDADES DE SANTA FE.

Nuevas plantas compresoras



El Gobierno de Santa Fe licitó con un presupuesto oficial de 7.190.808 dólares para recibir ofertas para la provisión de 25 estaciones reductoras de presión (ERP), una infraestructura indispensable para la futura puesta en marcha de la segunda etapa de los gasoductos provinciales.

La adquisición de cinco estaciones reductoras, equipamiento que permitirá regular la presión del gas para su distribución y garantizar el funcionamiento de los nuevos ramales.

Las cinco plantas reductoras alcanzarán para cumplir con las presiones lógicas para abastecer a 45 localidades. Esta compra se engloba dentro del programa Gasoductos para el Desarrollo, que prevé la construcción de cinco gasoductos

troncales, con una extensión total de 610 kilómetros, que beneficiarán a 45 localidades de diez departamentos, más de 250 industrias y alrededor de 120.000 santafesinos.

Los nuevos gasoductos atravesarán localidades de los departamentos San Cristóbal, San Martín, Belgrano, Iriondo, San Jerónimo, Caseros y General López, entre otros, en el marco de una de las principales apuestas del Gobierno provincial para fortalecer la infraestructura energética y el desarrollo del interior santafesino.

La infraestructura permitirá mejorar el abastecimiento de gas natural, reducir los costos de producción, fortalecer la competitividad de las economías regionales y crear condiciones para nuevas inversiones industriales y proyectos de generación eléctrica.

LAS EXTENSIONES SE DIERON EN DIEZ LOCALIDADES SANTACRUCEÑAS.

Distrigas terminará con 51.000 metros lineales

El Gobierno de Santa Cruz, a través de Distrigas S.A., avanza con el acceso al gas natural en toda la provincia. En lo que va del 2026, se instalaron 45.000 metros de red y se terminará el año con 51.000 metros.

El presidente de Distrigas S.A., Juan Carlos Berasaluce, destacó el alcance territorial de los trabajos y precisó que, para fines de este año, se proyecta completar aproximadamente 51.300 metros de extensión de redes, con un alcance estimado de 2.860 beneficiarios. Parte de esos usuarios ya se está incorporando al servicio a medida que avanzan las obras.

"A lo largo de lo que llevamos del 2026 de este año, estamos presentes en todas las localidades donde tenemos sucursales, en cada localidad hay una obra donde se está conectando a través de redes nuestras de gas a los nuevos usuarios", explicó.

Las intervenciones se desarrollan en Caleta Olivia, Pico Truncado, Los Antiguos, Jaramillo, Fitz Roy, Río Gallegos y la Cuenca Carbonífera, mediante nuevas extensiones de redes y conexiones barriales.

El funcionario también detalló que las obras permiten incorporar nuevos grupos de usuarios, con conexiones que pueden abarcar entre 150 y 200 familias, además de sectores más pequeños, donde se suman entre 25 y 50 usuarios.

Una solución única.

Porque mejoramos nuestros productos con investigación, desarrollo y alta precisión tecnológica. Porque asesoramos y garantizamos un excelente contacto post-venta. Por estas razones y la suma de experiencia e innovación, estamos en condiciones de brindar una solución única.

Bombas y Válvulas para Refrigeración Industrial, GLP y Gases Industriales



www.bombadur.com.ar

Bombadur

nitrotec



Industria
100% brasileira

SOLUCIONES COMPLETAS PARA LOS SEGMENTOS DE **CO2 Y CRIOGENIA**

Con 22 años de historia, se especializa en la fabricación de tanques criogénicos para oxígeno y CO2, tanto estándar como a medida.

Lleva entregados más de 4.000 equipos, 1000 reformados y 500 obras realizadas en el mercado brasileño, argentino y sudamericano.

Mayor proveedor de tanques criogénicos para Argentina.

Excelente servicio a clientes de primer nivel, en diferentes segmentos del mercado.



 **+55 (11) 4894-8012**



Rod. D. Pedro I, Km 94
Barrio Mato Dentro, Itatiba
San Pablo - Brasil - CEP 13.252-800

www.nitrotec.com.br



nitrotec@nitrotec.com.br



Inversión continua

En el marco del plan integral de infraestructura que lleva adelante la gestión del intendente Othar Macharashvili, la Municipalidad de Comodoro Rivadavia, desde 2024 a lo que va de 2026, alcanzó una inversión histórica de \$8.928.004.868,65, destinada a obras de red, ampliaciones y conexiones

domiciliarias que benefician a más de 4.000 vecinos. Este despliegue incluyó la colocación de 22.368 metros de cañerías para llevar la red a los distintos barrios, garantizando mayor equidad social y seguridad en el suministro energético durante los meses de menor temperatura.

20 años de concesión a Metrogas

El ministerio de Economía extendió la licencia de distribución de gas natural por redes de Metrogas, por un plazo de 20 años, con lo cual avanzó en el proceso de venta de la empresa a Edenor, controlada por José Luis Manzano, Daniel Vila y Mauricio Filiberti.

La prórroga era un paso necesario para avanzar con la venta del 70% de Metrogas que posee YPF a Edenor por US\$780 millones.

La distribuidora abastece a la Ciudad de Buenos Aires y al sur del conurbano bonaerense, con 2,5 millones de usuarios.



SEGURIDAD CERTIFICADA



**LA ENTIDAD AUDITORA DE SEGURIDAD
LÍDER EN LA INDUSTRIA DEL GLP**

Paseo Colón 275 1er Piso (1063) C.A.B.A. - ARGENTINA

TELÉFONOS: 54 9 11 51099898 / 54 9 11 55238638

MAILS: oscar.gambetta@tixosa.com / gabriela.poncedeleon@tixosa.com

Gasoducto casi terminado

La construcción del Gasoducto Metropolitano, en la provincia de Santa Fe, está al 95% de su avance, y esperan que esté funcionando antes de fin de año.

Su construcción es una obra clave que tendrá un impacto directo en siete localidades: Santa Fe, Esperanza, Recreo, Monte Vera, San José del Rincón, Arroyo Aguiar, Arroyo Leyes.

El gas que transportará llegará a más de 7 mil comercios e industrias, y alcanzará a 250 mil santafesinos. Para concluir la obra, por el retiro de los fondos nacionales, el gobierno provincial dispuso de una inversión de casi 23.000 millones de pesos.

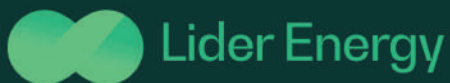
CADEGAS
Cooperativa Argentina
de Gas Licuado Limitada



Reconquista 458 - Piso 10 (1084) - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Teléfono: 011-4328-4127 / **Fax:** 011-4326-5923

Correo Electrónico: info@cadegas.coop - **www.cadegas.coop**



Una energía diferente

Soluciones energéticas con GLP y energía solar



Escaneá el QR
y conocé cómo
trabajamos.



WhatsApp: +54 911-6120-2282

Oficina: (02325) 44-4100

Dirección: Ruta Nacional N° 7 Km. 105. San Andrés de Giles (B6720EHA). Buenos Aires, Argentina

UNIONSUD

VÁLVULAS Y ACCESORIOS DE INSTALACIONES PARA GASES

www.unionsud.com



Av. Rosales 1097 - 1101 | C.P. 1826 | Remedios de Escalada
Tel.: 4241-4887 | Fax: 4249-5560 | Buenos Aires | República Argentina

UN DESARROLLO PROPIO, CON CAPACIDAD DE 22 GARRAFAS.

Se vienen los utilitarios a GLP

SOCMA representante en la Argentina de JAC convirtió un vehículo, a prueba por 60 días, para distribución de garrafas.

Una importante novedad ocurrió al cierre de esta edición: se realizó la primera conversión de una camioneta JAC X200, de origen chino, a GLP Automotor (GLPA), con el fin de ponerla a prueba durante 60 días para la distribución de garrafas a domicilio.

La iniciativa se motorizó a través de la Cámara de Empresas del Gas Licuado (Cegla) y SOCMA, importadora y representante oficial de JAC en la Argentina. Una vez realizada la conversión, en estas camionetas con capacidad de 1,5 toneladas de transporte, estará a prueba durante 60 días por las fraccionadoras socias.

Una vez cumplido el plazo de prueba, la idea es verificar el comportamiento de la unidad, certificar el ahorro que puede ser hasta un 40% respecto a los combustibles líquidos, entre otras cosas. "Después de ese plazo, las empresas decidirán", explicó Pedro Cascales, presidente de Cegla.

Por su parte, SOCMA puso a disposición sin



El acuerdo se realizó para las socias de Cegla y podría extenderse a otras entidades.

cargo ese vehículo y se comprometió a realizar un precio preferencial en las unidades que comercialice para el sector del GLP. En ese sentido, ese beneficio se puede extender a otras entidades afines, precisó Cascales. A su vez, el dirigente destacó que la firma JAC tiene 28 puntos de venta en todo el país, lo cual refuerza el concepto de pos venta.

La movida tiene que ver con dos cuestiones: el reimpulso que está tomando el GLPA, a la espera de una nueva normativa fiscal y técnica, y el aprovechamiento de

las principales operadoras en colocar más GLP en distintos usos, a partir de la mayor oferta del energético, fruto de la producción de Vaca Muerta.

Lo interesante es comprobar la eficiencia del GLP, como combustible, en la distribución de garrafas, y confirmar el ahorro de hasta un 40% en combustible. Por otro lado, hay que recordar que la autonomía triplica a los autos reconvertidos a GNC. Y respecto al combustible líquido, la carga del GLPA representa el 75% de lo que sería un tanque lleno.

Un servicio para confiar



Luis Ferrando y Tita Merello, Frente al Parque Industrial Santa Rosa
La Pampa - Tel.: (02954) 413107



GL CONSULTING S.R.L.

Auditora en seguridad

glconsultingsrl@yahoo.com.ar

Tel.: 4116-2105

Tel/Fax: 4116-2108



RECIPIENTES PARA GAS LICUADO
DE PETRÓLEO



FÁBRICA: SANCHEZ DE BUSTAMANTE 2743 B
ADMINISTRACIÓN: BRANDONI 1743 CP2000
ROSARIO, SANTA FE. REPÚBLICA ARGENTINA.
+54 9 341 463 9349 / 7742 (LINEAS ROTATIVAS)
+54 9 341 508 3347



DESDE 1957
LIDERANDO EL
MERCADO,
FORTALECIENDO LA
INDUSTRIA
NACIONAL

PRIORIZANDO
SIEMPRE LA CALIDAD
DE NUESTROS
PRODUCTOS Y LA
SATISFACCIÓN DE
NUESTROS CLIENTES



WWW.INEAR.COM.AR



américaGLP.com
Para el Laboratorio de la Calidad de Gas Licuado de Petróleo (GLP)

EXPANSION
del Gas Licuado de Petróleo

FUE ENTRE EL 12 Y EL 16 DE OCTUBRE PASADO.

El Foro Mundial del GLP y los argentinos visitantes

Fue en Estambul, Turquía, y hubo una misión argentina interesada en cilindros.

Al cierre de esta edición se desarrollaba el 38º Foro Mundial del GLP (dentro del evento global Liquid Gas Week o Semana del Gas Líquido), que se celebró entre el 12 y el 16 de octubre de 2026 en la ciudad de Estambul, Turquía. Hasta allí se corrió una comitiva argentina, interesada en las novedades. En la nueva edición no hubo una presen-



Un grupo de empresarios argentinos estuvieron en el foro mundial del GLP, realizado en Estambul, Turquía, con el fin de empaparse con las novedades para el sector.

tación o novedad de magnitud, sino que se vio lo de siempre. El foco estuvo en la presencia de fabricantes chinos, turcos y tailandeses tanto en garrafas de material

compuesto como los metálicos, como así también se presenció una diversidad de marcas en válvulas y garrafrones. Por el lado argentino, se observó la



Nueva línea de productos para el mercado del GLP



Reguladores de presión para GLP



MEGR-1622-DFE



MEGR-1622H

Controles de Nivel para Tanques



MES-FG2284-001U

Valvulas de Alivio



MEVS-75FIR

Equipos para Tanques



ME601 10 doble ckeck



ME9101D-11-7

Acoples para Mangueras



ME861S-8

Pinzas de Carga



ME800

www.autoquem.com.ar

Te: 54-11-4717-0123 - info@autoquem.com.ar

presencia de Gabriela Ponce de León y Oscar Gambetta de TIXO, Daniel Donghia de Cogas, Pablo Lerma, de Barack Mercosul y representante de Ragasco en Argentina, y Guillermo Gueimunde de la fraccionadora Haras Pampa y Eco Serv. Consultado sobre cómo fue la visita,



Gabriela Ponce de León y Oscar Gambetta, de TIXO.



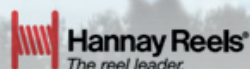
Oscar Gambetta de TIXO, Daniel Donghia de Cogas, Pablo Lerma, de Barack Mercosul y representante de Ragasco en Argentina, y Guillermo Gueimunde de la fraccionadora Haras Pampa y Eco Serv.

Gambetta señaló que “había mucha gente” en los pasillos de la exposición y precisó, en paralelo al Forum, que “TIXO está auditando en China a dos firmas fabricantes de cilindros tanto metálicos como de material compuesto. Estamos

realizando ensayos diversos en los dos tipos de envases. Y como anticipo, te puede decir que a principios de 2027 vamos a Tailandia para calificar fábrica y vinimos desde Noruega, donde habilitamos envases de RAGASCO”.

FESTUS

**PROVEEDORES DE EQUIPOS Y ACCESORIOS PARA
LA INDUSTRIA DE GLP PARA ARGENTINA,
URUGUAY Y PARAGUAY**



FESTUS S.A.

EN URUGUAY

RINCÓN 602, 6º PISO - MONTEVIDEO, URUGUAY

TEL. +598 291 48534

EN ARGENTINA

CONDE 1067, 1º PISO - BUENOS AIRES (CABA), ARGENTINA

TEL. +54 911 3953 1717 / +54 9 11 3435-5212

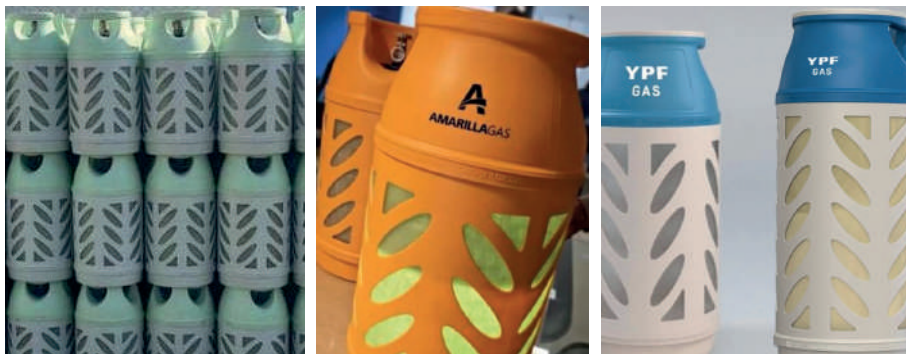
INFO@FESTUSCONOSUR.COM



LA DIFERENCIACIÓN Y LA FIDELIDAD DEL CLIENTE, SON LOS MOTIVADORES DE SU UTILIZACIÓN.

En el 2027 habrá 250.000 envases de material compuesto circulando

Las fraccionadoras arrancaron, primero para el uso en los autoelevadores, y ahora la mayoría lo destinan al segmento hogar.



El uso de cilindros de material compuesto en la actualidad alcanza a las 70 mil unidades, pero para junio del 2027, se estima que habrá en circulación alrededor de 250.000 unidades, en su mayoría para uso domiciliario.

Gana terreno la presencia de cilindros de material compuesto. Los principales operadores aceleraron sus compras bajo dos premisas coincidentes: diferenciación y fidelidad del cliente. Todo esto, ayudado por la desregulación de precios de venta, competencia y nuevas rentabilidades, las empresas que bucean en este tipo de acciones.

El uso de cilindros de material compuesto en la actualidad alcanza a las 70 mil unidades, pero para junio del 2027, se estima que habrá en circulación alrededor de 250.000 unidades, donde tiene gran preponderancia las garrafas destinadas para el uso hogareño, respecto a los de utilidad en vehículos montacarga.

La principal empresa que provee los envases es la noruega Ragasco, hoy representada por Barack Mercosul, con sede en la ciudad de Hurlingham, provincia de Buenos Aires. En un primer momento, las empresas que apostaron a este tipo de envases en nichos específicos como puede ser el segmento

de autoelevadores. En el 2021, YPF Gas, realizó el lanzamiento contemplando una alianza con la automotriz Toyota, con el primer envase liviano de uso industrial, diseñado específicamente para estos vehículos. Meses después, en el 2022, LiderEnergy, la empresa de San Andrés de Giles, hizo lo mismo.

Su uso en este segmento está impulsado por los mismos choferes que prefieren por comodidad y peso los cilindros de material compuesto, los cuales son 65% más livianos que los de acero tradicional.

Después, con los resultados positivos en el segmento industrial, YPF Gas se animó a llegar a los hogares, el año pasado, con la puesta en marcha con un plan piloto que contempló la distribución los 5.000 cilindros, a las cuales denominó la "Garrafa Liviana", en modo marketing, y que se agotó en poco tiempo en el Área Metropolitana de Buenos Aires (AMBA). La buena recepción obligó a seguir comprando nuevas unidades y ampliar el

programa a las principales ciudades de distintas provincias.

Otras de las grandes que se le animó a llevar los envases de material compuesto a los domicilios, fue Amarilla Gas. En el caso de ellos, empezaron con un plan piloto en las principales ciudades de las provincias de Corrientes y Chaco. Desde la empresa dejaron entrever que hubo muy buena respuesta.

Para Pedro Cascales, presidente de la Cámara de Empresas de Gas Licuado (Cegla), "al restringirse la tutela del Estado exclusivamente a la exigencia de estándares técnicos y condiciones de seguridad - desprendiéndose de la injerencia sobre precios y volúmenes -, la industria argentina ha reactivado su apetito inversor (con mejoras en la rentabilidad); y esto se observa en la incorporación de cilindros de materiales compuestos ultralivianos, la instalación de módulos de autoservicio para expendio de garrafas las 24 horas, o un resurgimiento de la publicidad comercial".



CÁMARA ARGENTINA DE AUDITORES (NUCLEA EMPRESAS ACREDITADAS POR LA SECRETARÍA DE ENERGÍA PARA COMBUSTIBLES LÍQUIDOS Y GASEOSOS)

*Día a día, garantizamos **seguridad y calidad** que benefician a los usuarios argentinos.*



cada.com.ar

MHB BOMBAS

ESPECIALISTAS EN EQUIPOS PARA
LA INDUSTRIA DE PROCESOS



*Ingeniería aplicada a la industria
del GLP y todos los gases*

SERVICIO DE REPOSICIÓN INMEDIATA

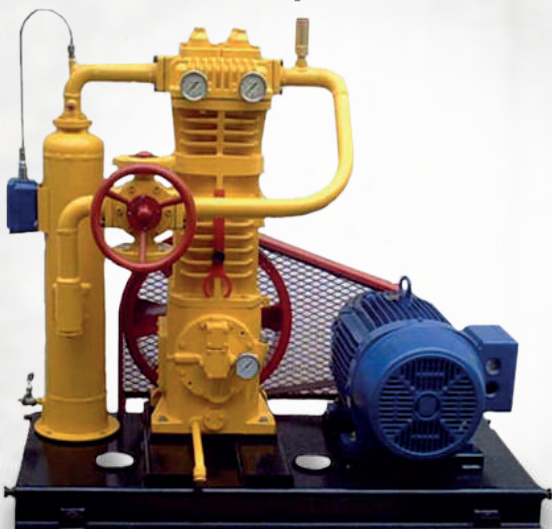


COM - 350

Hasta 22 m³/h

CO - 1250

Hasta 105 m³/h



CO - 750

Hasta 55 m³/h



VT

Hasta 1500 m³/h

A LA HORA DE ELEGIR, ELIJA EXPERIENCIA Y CALIDAD

Los nuevos compresores MHB diseñados para el trasvase y recuperación de vapores residuales, se diferencia entre otros en el mercado nacional e internacional por su versatilidad de montaje y su capacidad de desplazamiento.

www.mhbbombas.com.ar



M. Leguizamón 3331 - (1439) - Ciudad de Buenos Aires, Argentina

Tel: 011 5309-2852 / +54 9 11 3472-5875 | ingenieria@mhbbombas.com.ar

LA PRINCIPAL EXPORTADORA ES MEGA Y LE SIGUEN YPF Y TGS.

Por países exóticos, el butano y Ormuz crece la exportación de GLP

Las exportaciones en el primer semestre crecieron un 26,7%, y se va al record de envíos en poco tiempo, que incluye países de Asia y África.

Las exportaciones argentinas de gas licuado de petróleo (GLP) sumaron 1.206.700 toneladas (TN) entre enero y agosto de 2026, un 26,7% más que en el mismo período de 2025, según los registros de la Secretaría de Energía y del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (Indec). Este crecimiento se entiende por dos razones: más producto desde Vaca Muerta y el conflicto bélico entre Irán y los Estados Unidos que tiene trabado el paso en el estrecho de Ormuz, que provocó que nuevos países vengan al cono sur a buscar butano o propano.

Los nuevos países que compraron, son: India y Maldivas desde el Asia, mientras que desde África del norte, se aproximaron Senegal, Kenia, Angola, Ghana, Sri Lanka, Togo, Tanzania y Sudáfrica. La característica es que los nuevos compradores se proveyeron específicamente de butano.

Los datos

El crecimiento se da por las compras de India, Senegal y Maldivas. Esos tres países adquirieron 263.100 toneladas, más que todo el aumento interanual de 254.300 toneladas. El resto de los mercados compró 943.600 toneladas, 0,9% menos que un año atrás.

El valor declarado de las ventas llegó a u\$s 528,3 millones, 20,6% más que un año atrás. Los tres destinos aportaron u\$s 130,3 millones, el 24,7% del total, con un precio



Los nuevos países que compraron, son: India y Maldivas desde el Asia, mientras que, desde África del norte, se aproximaron Senegal, Kenia, Angola, Ghana, Sri Lanka, Togo, Tanzania y Sudáfrica.

implícito de u\$s 495 por tonelada, por encima del promedio general de u\$s 438. Los registros consignan el país de destino que cada exportadora declara ante la Secretaría.

Los países limítrofes y Uruguay (Brasil, Chile, Paraguay y Uruguay) compraron 652.300 toneladas, el 54,1% del total, contra el 82,7% de un año atrás. Fuera de la región se vendieron 538.700 toneladas, 3,7 veces lo de 2025. Habrá que ver cómo son los datos finales del año y como quedan los tradicionales compradores argentinos.

Hay que destacar el crecimiento de los despachos del butano, que subió 38,2%, mientras el propano aumentó 14,6%. En este sentido coincide porque los nuevos destinos "son butaneros" dijo un ejecutivo de una de las principales productoras y exportadoras.

Los países

Cuando todavía reinaba cierta normalidad en la región del Oriente, el 30% del GLP que se exportó por mar en 2025 en el mundo cruzó el estrecho de Ormuz. Tras las primeras bombas, ese porcentaje se derrumbó. En este contexto, se entiende que la India comenzó a comprar en

Argentina. De hecho, duplicó las adquisiciones respecto al año anterior. Senegal también amplió sus compras y va por la continuidad. Mientras que Kenia adquirió 125 mil TN. El archipiélago paradisíaco: Maldivas compró bastante: 74 mil TN.

Valores y ranking

El valor implícito de las exportaciones argentinas pasó de u\$s 359 por tonelada en enero a u\$s 546 en mayo, el pico del año. En 2025 la curva había ido en sentido contrario: u\$s 544 en enero y u\$s 403 en mayo. Ese mes, las cargas a India y Senegal se pagaron u\$s 614 por tonelada, contra u\$s 525 en los destinos de la región. La Agencia Internacional de Energía (AIE), de los Estados Unidos, registró que los precios de importación en India y África oriental llegaron a estar 90% por encima del promedio de 2025, y en África occidental, 70% arriba. Las productoras argentinas están haciendo un pingue negocio. Bien.

El ranking de las exportadoras, se sitúa de la siguiente manera: primero está Compañía Mega, con 473.300 TN; en segundo lugar está YPF con 275.800 TN y en tercero: TGS con 248.000 TN.



COGAS
Experiencia y Calidad

COGAS S.A.

**Fábrica y Rehabilitadora de Envases
para Gases Licuados de Petróleo
y otros de Baja Presión**

- Envases Domiciliarios: Microgarrafas de 0,75, 2 y 3 kilos; Garrafas de 5, 10, 13 y 15 kilos y Cilindros de 45 kilos.
- Envases Automotrices y Montacarga: Cilindros de 15 kilos para montacarga y Tanques fijos para montacarga y automotriz (diferentes capacidades).
- Otros: Envases para Gases Refrigerantes, Amoníaco, Mercaptano y otros de Baja presión.
- Tapones de seguridad para las válvulas de 10, 15 y 45 kilos.

Avda. Jorge Newbery 269 - CP 2252 - Gálvez - Prov. Santa Fe ARGENTINA

Tel./Fax (54-3404) 482665 / 482937

E-mail: cogas@cogas.com.ar - Web Site: www.cogas.com.ar



**Taller de rehabilitación de garrafones y zeppeling
para gas licuado de propano**

Un taller modelo

Desde Almafuerte... y en todo el centro del país...
alta calidad de reparado y a menor costo.

El taller de **UcoopGas** es la opción más conveniente
en el mercado tanto para privados
como para cooperativas.

- / Retiro de válvulas / Limpieza interior / Despresurizado e inertizado / Prueba hidráulica / Control de roscas con calibre pasa no pasa / Granallado con granalla esférica S330 / Control visual exterior / Control de cuplas
- / Medición de espesores de chapa por ultrasonido
- / Pintura exterior en polvo termo contraíble, poliéster, elaborada con materia prima importada, horneada, color blanco de alto brillo, alta resistencia a la intemperie / Instalación de válvulas de seguridad nuevas con certificación UL / Reinstalación de válvulas de carga, de servicio, check look y niveles magnéticos reacondicionados en talleres competentes. Colocación de válvulas y niveles nuevos a pedido, con costo adicional / Toma de espesores de pintura por ultrasonido / Prueba de fugas a 7 kg/cm2
- / Habilitación por empresa auditora.

¿El mejor gas?... **UcoopGas**



Cooperativa de Cooperativas de Gas
y Servicios Públicos y Vivienda Córdoba Ltda.
Ruta 6 Km. 0,600 . Almafuerte . Córdoba
03571- 501011 . ventas@ucoopgas.com.ar



américaGLP.com
Para el Laboratorio de la Cooperativa de Gas Licuado de Petróleo (GLP)

EXPANSION
Red de Cooperativas de Gas Licuado de Petróleo



CODIGAS

CAMARA DE OPERADORES Y DISTRIBUIDORES DE GAS LICUADO

LA REFLEXIÓN DESPUÉS DE HABERSE TERMINADO LA TEMPORADA ALTA.

Mirar hacia adentro: qué le toca hacer a la distribución formal

La distribución ante los nuevos desafíos, qué implica pensar el modelo de negocio.



Ante las denuncias de la informalidad y que no prosperan por vía administrativa, hay que pensar nuevas estrategias y buscar soluciones en conjunto.

Terminó la temporada alta y, cuando se calman los movimientos apresurados por atender la demanda, llega el momento de la reflexión. La noticia es la de siempre: la distribución formal sigue en jaque.

Por esto, desde la CODIGAS proponen “dejar de esperar respuestas y encarar una agenda propia. Y le plantea a la Industria un pedido concreto: que el precio reconozca la escala y la formalidad”.

Los cuatro ejes fundamentales de la distribución - la inversión, el trabajo en blanco, la seguridad y el servicio - están bajo presión desde hace años. “Por un lado, las plantas directas avanzan sobre el share de la distribución formal con un esquema de integración vertical. Por el otro, se

genera a diario un sinfín de cuentapropistas que compiten con evasión impositiva y laboral y, lo más riesgoso, con depósitos que crean una grave situación de seguridad pública. Todos compiten con la distribución formal en desigualdad de condiciones”, explicaron desde la entidad.

“Ya entendimos que las denuncias por vía administrativa no avanzan. Seguir esperando no es una estrategia: tenemos que revisar lo que hacemos como sector y ocuparnos de lo que depende de nosotros”, planteó Ricardo Azar, presidente de la Cámara de Operadores y Distribuidores de Gas Licuado (CODIGAS).

Azar alentó a los colegas de CODIGAS y de las otras entidades a encarar una etapa de

reflexión sobre la forma que va tomando el negocio. “Lo que no cambia es que hay un cliente que quiere, en tiempo y forma, su garrafa de gas. Lo que sí está cambiando es la forma de comercializarla y de llegar a ese cliente. En estos nuevos márgenes, tenemos que saber dónde y cómo se ubica la distribución para que el negocio sea rentable”, sostuvo.

En un mercado donde el diferencial empezó a ser el servicio, los nuevos canales de venta y los envases de material compuesto y PVC, el desafío del distribuidor formal es hacer valer lo que lo distingue: depósitos seguros, personal registrado, flota y atención al cliente.

Pero esa mirada hacia adentro no alcanza si la cadena no reconoce el lugar de la distribución formal, y el primer punto de esa agenda es el precio. “Todos sabemos que hoy el cuentapropista, que compra en pequeñas cantidades y casi como un minorista, accede a un precio casi igual, y a veces menor, al del distribuidor formal. Es inconcebible cuando lo miramos desde la economía de escala: al distribuidor grande, que compra volumen, invierte en flota y en depósitos habilitados y trabaja con personal en blanco, se le debe cobrar menos que al pequeño vendedor”, afirmó Azar.

La propuesta es una política comercial clara



El servicio, los nuevos canales de venta o los envases de material compuesto, marcan una tendencia al servicio y la diferenciación que se debe apalancar en una distribución que apuesta a la formalidad.

y escalonada, que reconozca el volumen y premie a quien cumple.

Para eso, el distribuidor plantea abrir un espacio de diálogo con la Industria. “Siempre estamos atentos y dispuestos a colaborar y a dar nuestro aporte en una solución que permita hacer funcionar a la distribución formal sin tener que luchar contra una ilegalidad que nos va quebrando de a poco”, señaló.

En ese ámbito habrá que explicar por qué es necesario apostar por depósitos seguros, preparados para el acopio del GLP envasado, mientras que los clandestinos, por su condición, se convierten en focos permanentes de peligro que en cualquier momento pueden explotar. Y también entender por qué hoy se descuida al

distribuidor y se opta por la venta directa o por un canal casi minorista.

“Sostener la clandestinidad, ubicada en el corazón de los barrios, donde se llega primero al cliente final, expone a los vecinos lindantes a la inseguridad y le hace mal a la imagen de toda la cadena del GLP”, advirtió.

A modo de conclusión, Azar señaló: “Desde la distribución siempre apostamos a la formalidad. Rechazamos como destino la informalidad, que está lejos de jerarquizar a un segmento que desde hace años contribuyó a la seguridad, a la inversión y al trabajo. Hacemos nuestra parte. Es tiempo de que la Industria reconozca a la distribución formal como un eslabón más de la cadena de valor”.



CODIGAS

CAMARA DE OPERADORES Y DISTRIBUIDORES DE GAS LICUADO

Cerrito 1070, Piso 2º, Oficina 52, (1010) - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

TE. 4811- 4000 | administracion@codigas.org.ar

La evolución y balance de la desregulación en el mercado del GLP

La visión del presidente de Cegla, que expresó en su paso por Colombia y Perú.

En el marco del 8° Congreso Internacional de GASNOVA, Pedro Cascales, presidente del CEGLA, expuso el proceso de transición argentino desde un esquema de tarifas intervenidas hacia una apertura total de precios y cupos, evidenciando cómo el fin de las distorsiones artificiales no trajo el

caos inflacionario previsto, sino un renacer de la inversión técnica, la competitividad de marca y la seguridad.

- Si en el pasado el procesamiento de gas natural argentino arrojaba un rendimiento cercano al 7% de GLP, los pozos de Vaca Muerta entregan hoy entre un 20% y un 30% de estos líquidos. El resultado es una producción consolidada de 3,3 millones de toneladas métricas anuales, donde el 80% emana del acondicionamiento del gas y sólo el 20% de refinerías. Con una demanda doméstica que absorbe el 48% de ese volumen (1,2 millones de toneladas en el segmento fraccionado y granel), el 52% restante se orienta a una exportación en ascenso que hoy llega a 1,7 millones de toneladas y que, según las proyecciones expuestas, escalará a 5 millones en el próximo cuatrienio, 7,1 millones en 2035 y 8,2 millones de toneladas para 2040, ampliando sus despachos desde la órbita regional hacia plazas en África, India y China.
- En Argentina, el 40% de los habitantes -equivalente a 4,9 millones de hogares de un universo de 12,2 millones - depende cotidianamente del gas envasado. Un parque de entre 20 y 22 millones de garrafas activas, atendido por 119 plantas fraccionadoras y operado por 24 compañías (donde cuatro actores concentran cerca del 80% de

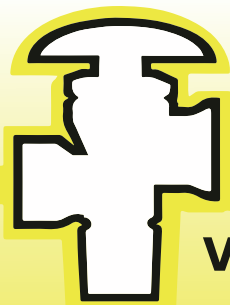


Gas 10
Estamos donde usted nos necesita

Somos una empresa argentina, comprometida con las nuevas características que adopta el consumo de GLP en el país.

- GAS ENVASADO • GAS A GRANEL

• Visitenos: www.gas10.com.ar



NEFERGAS

VÁLVULAS PARA ENVASES DE GLP

Calle 102 N° 921
Mercedes(6600)
Buenos Aires

2324-430651
+549 11 2331-6154

nestorschelover@gmail.com

www.nefergassrlvalvglp.com





La intensa rivalidad comercial entre fraccionadoras, donde la lealtad y el prestigio de marca adquirieron por primera vez un rol diferenciador que permite al consumidor premiar la calidad del servicio.

lado del productor y estabilizó su cotización prácticamente al ritmo de la inflación promedio.

- Esta contención orgánica se explicó a través de dos factores de competencia decisivos. En primer término, la intensa rivalidad comercial entre fraccionadoras, donde la lealtad y el prestigio de marca adquirieron por primera vez un rol diferenciador que permite al consumidor premiar la calidad del servicio. En segundo lugar, y de manera crucial, la desregulación del GLP coincidió con el desarme simultáneo de los subsidios estatales a las tarifas de energía eléctrica y gas natural por red —subsidios que drenaban un déficit fiscal anual superior a los 10.000 millones de dólares—. Al encarecerse y sincerarse los energéticos sustitutos, el sistema restituyó los precios relativos naturales de la matriz, evitando que el GLP quedara en desventaja artificial.

la cuota: Extragas, YPF Gas, Amarilla Gas e Italgas), exige un compromiso permanente de capital. Solo el cumplimiento de la norma técnica que impone la recalificación obligatoria de cilindros cada diez años demanda una inyección anual recurrente no inferior a los 40 millones de dólares.

- La actual administración gubernamental ejecutó, apenas sesenta días después de iniciar su mandato, un plan de liberación integral estructurado en tres tiempos. Primero, se sinceraron los precios de referencia para recuperar los costos operativos elementales; en una segunda etapa, se removieron los techos obligatorios al tramo distribuidor manteniendo un ancla transitoria en la boca de producción; finalmente, se consumó la desregulación plena: libertad absoluta de tarifas a lo largo de toda la cadena, supresión de cuotas de despacho y dismantelamiento de las barreras de entrada para permitir el ingreso de nuevos competidores y contratos exportadores a largo plazo.

- Lejos de desatar la espiral de precios descontrolados vaticinada por los detractores de la apertura, las cifras presentadas por el titular de CEGLA evidenciaron una notable racionalidad económica. Una garrafa de 10 kilogramos, cuyo valor regulado se ubicaba en 8.500 pesos al momento de iniciar la reforma, convergió hacia junio de 2026 en torno a los 23.500 pesos. Si se ajusta la cifra inicial por el índice de inflación general verificado en idéntico periodo —que arrojaba un equivalente teórico de 23.000 pesos—, se comprueba que el mercado absorbió el severo retraso acumu-

SEI

Software especializado en

gases del aire y gas licuado

logística, distribución y seguimiento

BIG BANG E-JAZZ

BIG BANG MOVILES

BIG BANG GIS

BIG BANG IVR

ORANGE PRÓXIMAMENTE

VISITA NUESTRA WEB!

+54 9 11 6677-2647

ventas@sei.com.ar

+54 011 7732-7655

ADEMÁS VA POR LA COMERCIALIZACIÓN DE SERVICIO DE INGENIERÍA.

Auto Quem se afianza en el sector del GLP y el Oil & Gas

Avanza en el mercado interno, en foco con Vaca Muerta, y la exportación.

Con más de 75.000 quemadores instalados en el país y en la región del Mercosur, Auto Quem sumó en los últimos años los servicios de ingeniería, automatización y mantenimiento, aplicados a sistemas de combustión. La novedad es que en los últimos tiempos está muy enfocada en el desarrollo de Vaca Muerta.

Desde 2018, bajo la dirección de Roberto Neuwald, Auto Quem atraviesa una transformación firme y constante. Durante

décadas fue reconocida por sus tradicionales quemadores. Año tras año evolucionó hasta convertirse en una empresa que integra productos y servicios, un giro de trescientos sesenta grados que redefinió su perspectiva de futuro.

"A partir de los 75.000 quemadores que instalamos a lo largo y a lo ancho del país, sumados a equipos de marcas como Maxon, FBR y Ray Burners, logramos desarrollar soluciones a medida que integran



La empresa sumó ingenieros para dar asistencia técnica que permita lograr los mejores resultados de los equipos que comercializa. La presencia del equipamiento en empresas argentinas y del Cono Sur. También da espacio a la capacitación de los técnicos de sus principales clientes.

américaglp
Portal Latinoamericano de la Industria del Gas Licuado de Petróleo (GLP)

Las noticias del sector para tener el pulso del negocio.
www.americaglp.com

servicios de ingeniería, instalación y mantenimiento, siempre junto con el diseño y la provisión del equipamiento”, explica Osvaldo Leda, gerente de operaciones de la empresa.

Los quemadores de Auto Quem abarcan un amplio espectro de aplicaciones. Integran sistemas de combustión tanto en instalaciones edilicias como en procesos productivos para las industrias automotriz, alimenticia, química, siderúrgica, agroindustria, petrolera y mineras, entre otras.

Un equipo en crecimiento

Hoy el área de servicios está conformada por un equipo de más de quince integrantes, que brindan soluciones en los distintos lugares de la región y para ello cuentan con unidades móviles equipadas con instrumental y repuestos apropiados. La ampliación del equipo de ingeniería fortaleció las propuestas técnicas y comerciales desarrolladas para los distintos clientes. “Hoy vendemos consultoría en ingeniería aplicada a procesos de combustión, sumando plataformas de tecnología como el PLC SLATE de la empresa Honeywell, para la cual nos desempeñándonos como “integradores certificados”.

Para el Oil & Gas, la oferta se completa con válvulas para oleoductos, gasoductos y equipos de telemetría. “En este segmento somos representantes de Pietro Fieotentini”, destaca Leda.

El equipo técnico dedicado al sector está conformado por ingenieros con amplia experiencia, como son: Li Guang Xiong, Damián Sergi, Maximiliano Perrone, Juan Nehuén y Gabriel Gerez.

Sinergia con el GLP

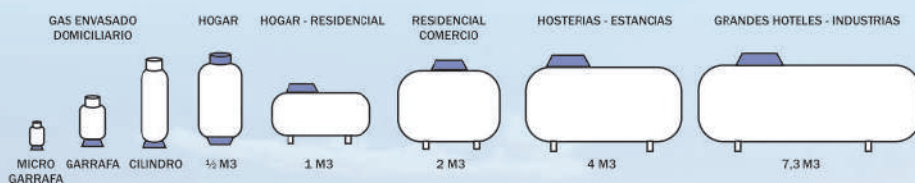
Otro frente de crecimiento es el trabajo conjunto con las empresas fraccionadoras de GLP. En el sector, Auto Quem las acompaña en la búsqueda de nuevas oportunidades que el mercado presente, en secaderos de granos, granjas avícolas, planta de asfalto y otras. “Ayudamos a que brinden soluciones llave en mano que transforman la energía del GLP en un proceso térmico automático y eficiente”, señala Leda y agrega: “se genera una sinergia muy interesante: ellos amplían el mercado para el consumo del GLP y nosotros aportamos nuestros equipos y servicios con respaldo y garantía”.



PRIMER PLANTA DE GLP EN TIERRA DEL FUEGO



PRODUCTOS DE SARTINI GAS S.R.L.



PLANTA FRACCIONADORA | Héroes de Malvinas 4790 - Tel.: 02901-422666

OFICINA | Héroes de Malvinas 4620 - Tel.: 02901-422498

info@sartinigas.com | administracion@sartinigas.com

Puerta cerrada para un ícono de la industria del GLP

Después de 65 años de historia, dejó de producir válvulas para cilindros la tradicional firma: VASPIA.



La empresa radicada en Lanús Este no pudo con la situación y cerró definitivamente sus puertas.

Días pasados, la crisis económica se lleva puesta a la tradicional firma VASPIA, fabricante de válvulas de gas licuado para cilindros de 10 y 45 kilos. El cierre terminó con una empresa fundada en el año 1960 y con sesenta trabajadores sin nada.

La problemática de VASPIA hay que entenderla como le sucedió a otras pymes y grandes industrias que cerraron sus puertas en los últimos dos años: caída de las ventas internas, importación sin aranceles, paridad del dólar baja y la suba fenomenal de costos, como puede ser la energía eléctrica o el gas, que ronda entre los 450 y 600% en los últimos tres años.

Los inicios de VASPIA, empresa fundada por la familia Manzi, tenía por objetivo fabricar las válvulas para el incipiente negocio de las garrafas de GLP para uso domiciliario. Un boom que generó en sus inicios, miles de pymes proveedoras. Con los años, VASPIA fue mejorando sus modelos de las válvulas a través de una persona gran conocedora del gremio: Raúl Ottonello.

Con el fin de bajar los costos de producción, los Manzi empezaron a ponderar la idea de fabricar su propia materia prima, transformándose en una fundición de Metales No Ferrosos (Latón). Para alcanzar el objetivo, se adquirieron hornos y una prensa. La materia prima salía del propio taller y de otros.

“Con el tiempo al ver que había tiempo ocioso en la producción de barras y perfiles se compran trafilas y enderezadoras para poder comercializar el excedente, siendo sus principales materias primas la viruta y el rezago de bronce, estos materiales deben ser fundidos y pasar por diversos procesos para obtener el producto terminado y poder ser entregado al cliente”, se explica desde la web de la empresa.

De esta forma, VASPIA operó, desde su establecimiento ubicado en Lanús, provincia de Buenos Aires, durante varias décadas con un portfolio de productos y servicios que incluía: barras y perfiles para

industrias (a partir de “la excelente calidad de sus productos”), las válvulas para las garrafas de GLP y la línea de productos para el agua: canillas, llavines y válvulas.

También prestaba servicio para terceros en forja y mecanizado de piezas, tras de la incorporación de nueva tecnología.

En los últimos quince años, sin la presencia de la familia fundadora, VASPIA fue cambiando de dueños. Tras el conflicto por el cierre apareció en los medios de comunicación un accionista mayoritario: Cristian Palombo, aunque él aclaró públicamente que cedió sus acciones a finales del año pasado a Xavier Pisolo y otros socios más.

Los operarios sin trabajo, reclaman “la falta de pago de sus salarios desde julio, el medio aguinaldo, aportes jubilatorios y obra social”. Por el lado del sector del GLP, se va una empresa que hizo historia y acompañó durante décadas a todo gremio. Ahora, las válvulas serán importadas, solamente.



ALMAGAS SRL

**NUEVA UNIDAD
NEGOCIOS**

**ALQUILER DE
TANQUES
MOVILES**

**TECNOLOGÍAS
PARA INDUSTRIAS
EN DESARROLLO**



Gonella

S.A. LITO GONELLA e HIJO I.C.F.I.



**Nuevo Tanque Semirremolque para GLP
Modelo 67 m³**

TANQUES FIJOS Y MÓVILES PARA GAS

EQUIPOS PETROLEROS

CALDERAS HUMOTUBULARES Y ACUOTUBULARES

EQUIPOS ESPECIALES

DISEÑO - FABRICACIÓN - MONTAJE

Administración Central y Planta Fabril

Amado Aufranc 59 - (3080) - Esperanza - Santa Fe - República Argentina

Tel.: 00 54 03496 420632 (rotativas) 422184 - Fax: 00 54 3496 421557 - 422185 - E-mail: gonventas@lito-gonella.com.ar

Oficina Comercial en Buenos Aires

Montevideo 373 P.1 - (C1019ABG) - Capital Federal - Buenos Aires - República Argentina

Tel: 00 54 11 4374-5939 (rotativas) - E-mail: ventas@sagonella.com.ar

www.lito-gonella.com